

Конференц-звонок по результатам 6М'22

Дата/время: 19 августа 2022, 17:00 по времени г. Нур-Султан

Стенограмма конференц-звонка Казатомпром по итогам первого полугодия 2022 года

Оператор:

Добрый день, дамы и господа, и добро пожаловать на телефонную конференцию Казатомпрома по результатам первого полугодия 2022 года. В данный момент все участники находятся в режиме прослушивания. Позже мы проведем сессию вопросов и ответов, перед которой будут озвучены инструкции по участию. Участники также могут задавать вопросы на странице веб-трансляции, используя кнопку «Задать вопрос». Я передаю слово международному советнику Департамента по работе с инвесторами, Кори Косу. Прошу.

Кори Кос:

Спасибо. Добрый день. Мы рады приветствовать Вас на конференц-звонке компании Казатомпром, на котором мы обсудим операционные и финансовые результаты деятельности компании за первое полугодие 2022 года. Меня зовут Кори Кос, я являюсь Международным советником Департамента по работе с инвесторами, и мы благодарим Вас за то, что Вы присоединились к нам сегодня.

Наше обсуждение начнется с речи Председателя Правления, после чего у инвесторов будет возможность задать свои вопросы.

Если вы присоединились к нам через вебсайт Казатомпрома или через страницу нашей компании на сайте Лондонской фондовой биржи, вы сможете увидеть слайды, которые появятся во время выступления – данные слайды также можно загрузить на русском и английском языках в формате PDF под названием “Слайды конференц-звонка по результатам деятельности за первое полугодие 2022 года”.

Соответствующий пресс-релиз, полную версию Анализа финансового состояния и результатов деятельности и аудированной финансовой отчетности за первое полугодие 2022 года Вы сможете найти на вебсайте Казатомпрома.

Для того, чтобы ответить на ваши вопросы, на конференц-звонке присутствуют: Ержан Муканов, Исполняющий обязанности Председателя Правления, Камила Сыздыкова, Главный директор по экономике и финансам, и Аскар Батырбаев, Главный директор по коммерции.

Данный звонок является открытым для всех заинтересованных лиц, и у представителей инвестиционного сообщества будет возможность задать свои вопросы членам Правления во время сессии Вопросы и ответы. Просим обратить Ваше внимание, что интерактивная сессия вопросов и ответов будет проведена для участников, выбравших линию на английском языке. Участники, выбравшие линию на русском языке, смогут только прослушать синхронный перевод вопросов и ответов с английского языка.

Пожалуйста, учтите, что данное обсуждение может включать в себя информацию относительно будущего. Такого рода заявления включают в себя вопросы, которые не представляют собой

Конференц-звонок по результатам 6М'22

Дата/время: 19 августа 2022, 17:00 по времени г. Нур-Султан

исторические факты. По своей сути, комментарий относительно перспективного видения не может не содержать рисков и неточности, и не является гарантией будущих результатов деятельности компании. Компания не представляет каких-либо утверждений, гарантий или прогнозов о том, что результаты, ожидаемые в заявления относительно будущего, будут достигнуты.

А теперь позвольте передать слово Ержану Жанабиловичу. Ержан Жанабилович, слово Ваше.

Ержан Муканов:

Спасибо, Кори. Рад приветствовать всех участников и хочу поблагодарить, что присоединились к нашему сегодняшнему конференц-звонку.

Прежде чем мы начнем, я хотел бы поздравить всех казахов танцев и многотысячный профессиональный коллектив Компании с 25-летним юбилеем, который мы отметили в прошлом месяце.

Успех любой компании обусловлен человеческим капиталом. Начав с небольших объемов добычи, сегодня наша Компания является крупнейшим мировым производителем и поставщиком урана, играя существенную роль в реализации глобальных усилий по энергопереходу к низкоуглеродным источникам энергии. 25 лет роста и стратегической трансформации являются значительным достижением для всех нас.

Вместе с обзором результатов деятельности Казатомпрома за первое полугодие 2022 года, которые были опубликованы сегодня, данный звонок также является возможностью предоставить заинтересованным сторонам взгляд Казатомпрома на изменения на мировом рынке урана, включая неопределенность и значительные риски, с которыми отрасль сталкивается в течение последних месяцев.

Эскалация российско-украинского конфликта, начавшаяся в феврале, является главной темой в новостной повестке последних шести месяцев. Мы с большим сопереживанием относимся ко всем жертвам данного конфликта и продолжаем надеяться на скорейшее мирное разрешение ситуации.

Последствия конфликта в той или иной степени затронули каждую отрасль и каждый уголок земного шара. Торговые ограничения, санкции и геополитические риски привели к неопределенности и растущему инфляционному давлению по всему миру, ведущему к наступлению рецессии для многих экономик, на восстановление которых могут уйти годы.

Несмотря на то что по настоящий момент торговые ограничения и санкции, введенные некоторыми странами в отношении России, не были направлены на урановую и атомную отрасли, Казатомпром готов к возможным изменениям.

Как было отмечено в марте в рамках конференц-звонка по итогам результатов 2021 года, Казатомпром внимательно оценивает все потенциальные риски по следующим четырем направлениям:

- Парнерство и совместные проекты с Росатомом и его дочерними предприятиями;
- Финансовые риски и волатильность обменных курсов;

Конференц-звонок по результатам 6М'22

Дата/время: 19 августа 2022, 17:00 по времени г. Нур-Султан

- Сложности в цепочке поставок и доступность ключевых материалов и оборудования; и
- Риски, связанные с транспортировкой готовой продукции по основному транспортному маршруту через территорию России.

На данный момент каких-либо изменений в профиле рисков, связанных с многолетними партнерскими проектами с Uranium One и группой компаний Росатом, в совместном владении с которыми у Компании пять уранодобывающих предприятий в Казахстане, не наблюдается. Росатом и предприятия российского ядерного топливного цикла не включены в санкционные списки, и риск вторичных санкций, соответственно, минимален.

Финансовые риски, в большей степени связанные с колебанием курса валют, сохраняются с февраля текущего года. В течение первого квартала 2022 года казахстанский тенге, являющийся функциональной валютой Казатомпрома, ослаб на более чем 15%. Несмотря на то, что к концу мая курс восстановился, на конец отчетного периода он снова снизился на 10% в сравнении с началом 2022 года. В этой связи, мы ожидаем усиление инфляционного давления, которое может существенно нивелировать эффект роста тенговой выручки.

Ситуация с перебоями в производственной цепочке поставок и доступностью материалов для обеспечения горно-подготовительных работ и добычи урана продолжает развиваться и остается достаточно сложной для наших производственных предприятий, которые проделали огромную работу по обеспечению необходимых материалов и поиску новых источников поставок. Однако риски сдвига графиков горно-подготовительных работ и производства остается существенными.

В течение второго квартала 2022 года в фокусе наибольшего внимания оставался вопрос транспортировки готовой продукции западным клиентам через российский порт города Санкт-Петербург. Как уже было отмечено в марте, каких-либо существенных ограничений, связанных с поставками готовой продукции по данному маршруту, не наблюдается. С начала года мы успешно осуществили несколько отгрузок через наш основной маршрут без каких-либо перебоев или проблем.

Как мы неоднократно подтверждали нашим стейкхолдерам, что в случае, если наш основной маршрут станет недоступен по каким-либо причинам, в Компании предприняты меры по нивелированию данного риска, включающие:

- Транскаспийский Международный Транспортный Маршрут, альтернативный маршрут, пролегающий вне территории Российской Федерации, который успешно используется Компанией с 2018 года;
- возможность осуществления своп-операций на западных конверторах со своими партнерами и клиентами;

Конференц-звонок по результатам 6М'22

Дата/время: 19 августа 2022, 17:00 по времени г. Нур-Султан

- достаточный уровень запасов на западных конверсионных предприятиях, позволяющий Компании исполнять свои обязательства перед своими клиентами, при необходимости.

На данный момент наши процессы по управлению рисками и планы по минимизации существующих и возникающих рисков демонстрируют свою надежность, и Компания продолжает внимательно следить за ситуацией. Важно отметить, что Компания продолжит предпринимать все необходимые меры по минимизации потенциальных рисков с целью недопущения негативного влияния на бизнес и клиентов.

Переходя к основной цели сегодняшнего звонка, мне хотелось бы отметить несколько ключевых событий, произошедших на урановом рынке и кратко рассказать об итогах первого полугодия 2022 года.

Последние несколько лет на международном уровне идет активное обсуждение общественных и экологических последствий энергетической инфраструктуры для целей достижения глобальной углеродной нейтральности, что способствует улучшению конъюнктуры рынка урана и оптимистичным прогнозам для атомной энергетики.

Данные вопросы стали еще более актуальными на фоне растущего внимания к энергетической безопасности и диверсификации источников генерации энергии в свете российско-украинского конфликта.

Наряду с тем, что некоторые страны отказываются от своих прежних планов по сокращению ядерной энергии или поэтапному отказу от нее, одним из самых значительных заголовков за первое полугодие стало официальное включение Европейским парламентом атомной энергетики в список «зеленых» инвестиций переходного периода в рамках Таксономии устойчивого финансирования.

В результате ожидается, что предложение Европейской комиссии по классификации инвестиций в атомную энергетику, как соответствующих требованиям Таксономии, вступит в силу с 2023 года. Включение атомной энергетики в категорию «переходной» позволяет классифицировать ее как источник безуглеродной формы производства электроэнергии, дополнительными потенциальными преимуществами которой также является производство тепла ядерными реакторами.

Одним из поддерживающих факторов ядерного сектора можно также отметить рассмотрение Международным энергетическим агентством (МЭА) возможного вклада атомной энергетики в разрешение мирового климатического кризиса и кризиса энергетической безопасности. В отчете МЭА указано, что атомная энергия может сыграть важную роль в обеспечении безопасного перехода стран к низкоуглеродному производству энергии, сокращая, тем самым, импорт ископаемого топлива, способствуя снижению выбросов углекислого газа, что позволит странам увеличить долю возобновляемых источников энергии в своих энергобалансах.

Министерство энергетики США объявило о реализации программы кредитования гражданской ядерной энергетики стоимостью 6 млрд долларов США по поддержке АЭС, находящихся под угрозой закрытия до 2026 года. В начале текущей недели Правительство США усилило данную поддержку,

Конференц-звонок по результатам 6М'22

Дата/время: 19 августа 2022, 17:00 по времени г. Нур-Султан

подписав Закон о снижении инфляции, в рамках которого предусмотрено выделение 370 миллиардов долларов на принятие мер в области климата и энергетики, включая положения, которые, как ожидается, принесут пользу ядерной энергетике.

В сочетании с глобальным стремлением достичь цели нетто-нулевых выбросов к 2050 году и Климатическим пактом ООН Глазго 2021 года, в котором признается необходимость сокращения глобальных выбросов углекислого газа, вышеуказанные события продемонстрировали преимущества и подчеркнули необходимость расширения использования ядерной энергетики в качестве альтернативы ископаемым источникам энергии.

Казатомпром осознаёт свою роль в реализации глобальных усилий по энергопереходу и отказу от углеродных источников энергии.

Возобновление интереса к ядерной энергетике побудило новые категории стейкхолдеров обратить внимание на нашу отрасль, и в свете такого растущего внимания акцент на экологию, социальную ответственность и вопросы корпоративного управления (ESG) во всем ядерном топливном цикле усиливается.

Многим отраслям необходимо менять свои стратегии и пересматривать некоторые ценности в контексте ESG. В отличие от них, производители урана находятся в уникальном положении. Принципы ESG, благодаря высоким стандартам безопасности, всегда были интегрированы в нашу деятельность.

Метод подземного скважинного выщелачивания, используемый на всех рудниках Казатомпрома, является экологически безопасным методом производства и имеет минимальное воздействие на окружающую среду, биоразнообразие, водные ресурсы и здоровье населения.

Если говорить о социальном аспекте, все предприятия расположены на территории Республики Казахстан, с уникальным доступом к богатой базе минеральных ресурсов, которая поддерживает наше лидирующее положение как крупнейшего производителя с наименьшими затратами на добычу, и способствует росту благосостояния населения нашей страны.

Также, мы стремимся придерживаться лучших международных практик корпоративного управления.

Сохраняя свою приверженность принципам ESG и устойчивого развития, Компания продолжает разработку средне- и долгосрочных ESG инициатив (целей) с конкретными количественными и качественными целевыми показателями.

В марте 2022 года Компания официально стала полноправным участником Глобального договора ООН, крупнейшей в мире инициативы в области корпоративной социальной ответственности и устойчивого развития. Присоединение к данной инициативе подтверждает приверженность Компании последовательному внедрению в своей деятельности десяти универсальных принципов Глобального договора ООН и поддержку глобальной повестки, целей и инициатив ООН в области устойчивого развития.

Компания продолжает работу по получению независимого ESG-рейтинга и ожидает его получение до конца текущего года.

Конференц-звонок по результатам 6М'22

Дата/время: 19 августа 2022, 17:00 по времени г. Нур-Султан

Переходя к краткому обзору рынка урана, необходимо отметить, что в свете российско-украинского конфликта внимание участников рынка было сфокусировано на надежности и безопасности поставок, что способствовало наращиванию контрактной деятельности, а также повышению спотовых и долгосрочных котировок на уран в 2022 году.

В результате повышенного спроса недельная спотовая цена выросла до 63,75 долларов США за фунт урана (U3O8), достигнув самого высокого уровня с марта 2011 года.

Из-за намерений энергокомпаний оценить доступность услуг по переработке урановой продукции за пределами России риски и неопределенность на рынке стали более значимыми в сегментах конверсии и обогащения. В связи с этим, фокус энергокомпаний сместился с рынка природного урана на другие звенья ЯТЦ.

Постепенно, умеренная контрактная активность на спотовом рынке урана в сочетании с влиянием «медвежьих» настроений на фондовом рынке и замедлением темпов роста мировой экономики ослабили давление на спотовую цену к концу второго квартала. Несмотря на то, что в июне сохранялась волатильность спотовой цены, в целом рынок сейчас более позитивный, чем когда-либо за последнее десятилетие.

В первой половине 2022 года на спотовом рынке в основном преобладали посреднические сделки, объемы которых существенно не отличались от аналогичного периода прошлого года. Объем транзакций составил около 33 млн фунтов урана (U3O8) со средней недельной спотовой ценой 50,30 долларов США за фунт урана (U3O8), что примерно на 2 млн фунтов (U3O8) меньше, чем в аналогичном периоде 2021 года, когда средняя недельная спотовая цена составляла 29,95 долларов США за фунт урана (U3O8).

На долгосрочном рынке активность была значительно выше, чем в предыдущие годы. По данным сторонних источников в течение первого полугодия 2022 года объем транзакций составил около 72 млн фунтов урана (U3O8), что почти вдвое превышает прошлогодний показатель в 38 млн фунтов урана (U3O8). Рост активности на долгосрочном рынке привел к повышению средней долгосрочной цены на 17,50 долларов США за фунт (U3O8) в конце второго квартала текущего года до 49,75 долларов США за фунт U3O8.

Меняющийся рынок урана и беспрецедентная глобальная экономическая неопределенность оказали существенное влияние на сроки принятия решения в 2022 году, ввиду значительно усложнившихся процессов производственного и бюджетного планирования Компании.

В дополнение к планированию объемов производства в соответствии с рыночным спросом и контрактными обязательствами Компании по поставкам, в текущих условиях нам необходимо учитывать растущее инфляционное давление и потенциальные задержки в производственной цепочке поставок, которые также могут оказывать влияние на наши производственные планы.

Таким образом, в соответствии с нашей стратегией, ориентированной на рынок, и с учетом текущих сложностей в разработке месторождений и добыче, мы ожидаем, что в 2024 году объем добычи сохранится ниже запланированных уровней добычи в рамках Контрактов на недропользование.

Конференц-звонок по результатам 6М'22

Дата/время: 19 августа 2022, 17:00 по времени г. Нур-Султан

Как было объявлено в сегодняшнем пресс-релизе, Совет директоров Казатомпрома одобрил решение, в соответствии с которым Компания сохраняет приверженность рыночной дисциплине и ожидает, что объем добычи в 2024 году составит порядка двадцати пяти - двадцати пяти с половиной тысяч (25 000 – 25 500) тонн урана, что примерно на 10% ниже по сравнению с запланированным уровнем в рамках контрактов на недропользование.

Несмотря на улучшение рынка урана и рост интереса к долгосрочным контрактам на фоне снижения активности на краткосрочном рынке, а также значительное улучшение ценообразования, фундаментальный сдвиг в балансе спроса и предложения, на наш взгляд, еще не завершен, в большей степени, из-за ошибочных предположений о неограниченных запасах вторичных источников поставок, что создает возможности для Казатомпрома, как дисциплинированного производителя.

План производства Компании на 2023 год остаётся неизменным и соответствует 20%-сокращению объемов добычи в сравнении с уровнями контрактов на недропользование. При этом, планы на 2023 год также сопряжены со значительными рисками, связанными с производственной цепочкой поставок и разработкой месторождений.

Возвращаясь к результатам первого полугодия 2022 года, хотелось бы отметить, что показатели производственной безопасности и охраны окружающей среды остались сильными, и мы с гордостью сообщаем, что в течение первого полугодия не было зарегистрировано ни одного несчастного случая и коэффициент частоты травм с временной потерей трудоспособности (LTIFR) был равен нулю.

Что касается операционных показателей, то объемы производства за первое полугодие 2022 года были ниже аналогичного периода прошлого года, демонстрируя небольшое отставание от годового плана добычи в связи с трудностями в цепочке поставок, повлиявшими на сроки разработки скважин в 2021 году, необходимых для поддержания объемов добычи в 2022 году. Как отмечалось ранее, риск того, что итоговые объемы производства на конец 2022 года могут быть ниже целевых значений, сохраняется, однако несмотря на данные сложности и текущее небольшое отставание от графика, мы придерживаемся нашего плана по добыче урана на 2022 год и работаем над снижением рисков, продолжая прилагать все усилия для его выполнения.

По состоянию на 30 июня объем запасов готовой продукции Компании немного увеличился по сравнению с запасами на конец 2021 года, сохранившись на нижней границе комфортного для нас целевого диапазона, который соответствует шести-семимесячному объему годового производства пропорционально доле участия.

С целью минимизации рисков и управления запасами урановой продукции, Казатомпром совершил ряд небольших покупок на спотовом рынке и своп-операций.

Что касается затрат, то показатель С1 «Денежная себестоимость», как и ожидалось в связи с увеличением затрат на оплату труда и инфляционным давлением, вырос на 11% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года с чуть менее 9 до чуть менее 10 долларов США за фунт. Показатель «Денежная себестоимость + капитальные затраты добычных предприятий (AISC)» вырос

Конференц-звонок по результатам 6М'22

Дата/время: 19 августа 2022, 17:00 по времени г. Нур-Султан

существеннее, на 22%, с 12,58 до 15,30 долларов США за фунт из-за практически 50%-го увеличения капитальных затрат в результате переноса некоторых капитальных затрат с 2021 на 2022 год.

Как уже пояснялось в Операционных результатах деятельности за второй квартал 2022 года, согласно казахстанскому законодательству о трансфертном ценообразовании по краткосрочным поставкам конечным потребителям существует определенный временной лаг между датой фиксации ценообразования по контракту и спотовой рыночной ценой на момент фактической поставки. В то же время, механизмы ценообразования по некоторым долгосрочным контрактам включают в себя фиксированные базовые компоненты цены, которые были установлены до резкого повышения спотовой цены.

В результате, рост средней цены реализации как Компании, так и Группы за первое полугодие был ниже в сравнении с ростом цен на спотовом рынке урана в данном промежутке времени. Некоторые поставки за первые шесть месяцев 2022 года были основаны на механизмах контрактного ценообразования, основанных на ценах, которые были зафиксированы до резкого повышения котировок на уран в сентябре 2021 года.

Как вы можете видеть на слайде, который также включен в презентацию для инвесторов, согласно казахстанскому законодательству о трансфертном ценообразовании, период между датой поставки, на которую фиксируется выручка от продажи, и датой предоставления оферты может составлять до десяти месяцев.

В нынешних условиях это означает, что по некоторым краткосрочным контрактам рост цены реализации может показывать отставание от растущей рыночной цены на несколько месяцев. Аналогичным образом, в условиях снижения цены на рынке, мы ожидали бы обратного эффекта, когда цена реализации потенциально могла быть выше рыночной в течение определенных периодов.

Несмотря на имеющийся в отчетном периоде временной лаг между спотовой ценой и средней ценой реализации, Компания показала очень сильные финансовые результаты по итогам первого полугодия 2022 года. В целях извлечения максимальной выгоды от укрепления рынка урана, Казатомпром продолжает оптимизировать свой портфель продаж с учетом текущих рыночных условий, сохраняя фокус на контрактах с конечными потребителями - энергокомпаниями, с ценообразованием, привязанным к спотовым и долгосрочным ценам.

Выручка удвоилась по сравнению с первым полугодием 2021 года и составила почти 500 миллиардов тенге за аналогичный период 2022 года. Рост выручки, в свою очередь, привел к увеличению операционной прибыли почти на 182% и росту скорректированной чистой прибыли практически в три раза до 167,4 миллиардов тенге. Данные впечатляющие результаты отражают значительное улучшение ситуации на рынке урана за последний год, а также обусловлены высоким объемом продаж, связанным с увеличением запросов клиентов на поставку в первом полугодии по сравнению с аналогичным периодом 2021 года.

Помимо операционных и финансовых результатов, стоит отметить несколько корпоративных событий, произошедших в отчетном периоде:

Конференц-звонок по результатам 6М'22

Дата/время: 19 августа 2022, 17:00 по времени г. Нур-Султан

- Г-н Мажит Шарипов, занимавший должность Председателя Правления Казатомпрома до 4 июля текущего года, покинул свой пост по собственному желанию. Поиск кандидатов на данную должность продолжается, и в настоящее время какие-либо обновления по данному вопросу отсутствуют. Сегодня мы также объявили, что Главный директор по стратегии и развитию Казатомпрома покинул свой пост по собственному желанию в связи с планами по получению магистерской степени. Совет директоров Компании принял решение сократить число руководящих позиций и упразднить должность Главного директора по стратегии и развитию, а соответствующие функции перераспределить между другими членами Правления Казатомпрома.
- В июле мы завершили выплату дивидендов. Увеличение выплаты дивидендов на 52% по сравнению с прошлым годом связано с более высоким операционным денежным потоком и включением поступлений от продажи 49% доли Группы в ТОО «ДП «Орталык» в 2021 году
- Помимо внутренних корпоративных событий, связанных с Компанией, мы ранее сообщали, что в рамках реформ, принятых после январских событий, Правительство Республики Казахстан объявило об ожидаемых изменениях в налоговом режиме страны.
- В начале июля были приняты дополнения и изменения в Налоговый кодекс РК, которые изменят расчет базы и размер ставки налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ), вступающие в силу с 2023 года. В соответствии с внесенными изменениями налоговая база для расчета НДПИ на уран будет определяться на основе рыночной цены на уран, умноженной на количество добытого урана и ставку НДПИ в размере 6%.
- Таким образом, в связи с привязкой в новой формуле расчета базы НДПИ к спотовой цене, ожидается рост затрат на НДПИ в абсолютном выражении, однако на данном этапе оценить точный количественный эффект на НДПИ не представляется возможным, поскольку новая формула будет применяться с 1 января 2023 года.
- Ну и хотелось бы еще раз отметить, что мы продолжаем придерживаться дисциплинированного подхода в вопросах производства и продаж.

Прогнозные ожидания Компании на 2022 год остаются неизменными. Наряду с достижением целевых показателей, мы сохраняем уверенность в обеспечении исполнения поставленных задач.

Конференц-звонок по результатам 6М'22

Дата/время: 19 августа 2022, 17:00 по времени г. Нур-Султан

Основываясь на текущих тенденциях и динамике производства, продаж и затрат, мы предполагаем, что риски, связанные с цепочкой поставок и разработкой скважин, не претерпят значительного изменения во втором полугодии 2022 года.

Показатели производства и продаж по-прежнему соответствуют нашей стратегии, ориентированной на рынок. При благоприятных условиях, а также с целью сохранения уровня запасов в пределах целевого диапазона, Компания не исключает возможности дальнейшего приобретения дополнительных объемов урана на спотовом рынке. Компания по-прежнему стремится сохранять целевой уровень запасов, соответствующий примерно шести-семимесячному объему производства Компании пропорционально доле участия.

Ожидается, что сложности с поставками сырья, включая инфляционное давление на основные производственные материалы и реагенты, продолжают оказывать влияние на финансовые и операционные показатели Компании.

Снижение запланированных объемов добычи в 2024 году по сравнению с запланированными уровнями добычи в рамках Контрактов на недропользование еще раз доказывает наш рыночно ориентированный подход и приверженность нашей стратегии создания долгосрочной стоимости.

В соответствии со стратегией мы продолжим руководствоваться нашей приверженностью самым высоким стандартам охраны здоровья и окружающей среды, промышленной безопасности и корпоративного управления.

Открытый и постоянный диалог имеет решающее значение в текущий период продолжающейся неопределенности и повышенных геополитических рисков в регионе, и мы по-прежнему привержены обеспечению непрерывности бизнеса.

За 25-летнюю историю компании Казатомпром зарекомендовал себя как надежный поставщик и партнер в урановой отрасли. Наряду с уже доказанной приверженностью нашей стратегии создания долгосрочной ценности для заинтересованных сторон, подход к рыночной дисциплине в вопросах производства и продаж остается неизменным, при этом, мы стремимся укреплять и расширять сотрудничество с новыми и существующими глобальными клиентами для удовлетворения ожидаемого роста спроса и содействия в достижении глобальных целей нетто-нулевых выбросов.

Спасибо за ваш интерес и внимание. Будем рады ответить на вопросы участников сегодняшнего звонка.

Оператор:

Добро пожаловать на сессию вопросов и ответов. Пожалуйста, ограничьтесь двумя вопросами за раз. Если у вас есть вопросы, вы можете задать их, присоединившись к очереди. Напоминаем, что вы также можете задавать вопросы, используя кнопку «Задать вопрос» на странице веб-трансляции. Чтобы задать вопрос по телефону, нажмите звездочку и цифру один на своем устройстве. Мы сделаем небольшую паузу, пока звонящие присоединяются к очереди. Спасибо. Наш первый вопрос исходит от Аарона Армстронга из Ashmore Group. Прошу Аарон.

Конференц-звонок по результатам 6М'22

Дата/время: 19 августа 2022, 17:00 по времени г. Нур-Султан

Аарон Армстронг:

Здравствуйте. Большое спасибо за предоставленную возможность задать вопросы. Первый вопрос касается НДС. Не могли бы вы рассказать о том, как он изменился в сравнении с тем, что было ранее? Накладывается ли введенный на основе рыночной цены НДС поверх тех сумм, что вы оплачивали на основе операционных расходов? Будет ли прежний размер НДС уменьшен или новая ставка будет накладываться поверх текущей?

Камила Сыздыкова:

Здравствуйте, Аарон, большое спасибо за ваш вопрос. Что касается НДС, то введенные изменения образуют принципиально новый подход к определению налоговой базы, которая вступает в силу с 1 января 2023 года и полностью заменит старую формулу. Налоговый орган изменил подход с расчета, основанного на себестоимости производства к расчету, основанному на рыночных ценах урана. В целом, как мы неоднократно указывали во время наших конференц-звонков, мы ожидаем, что общая налоговая нагрузка для Холдинга может возрасти до 30%. Принимая во внимание текущее усиление спотовых цен и тот факт, что новая формула будет применяться с 2023 года, окончательное влияние на данный момент оценить невозможно. Как только новый расчет начнет применяться в 2023 году, мы, вероятно, сможем провести сравнение год к году. В целом новая ставка НДС не будет накладываться поверх старой, она будет иметь совершенно новую расчетную базу.

Аарон Армстронг:

Ясно, спасибо. Тогда, возможно, задам вопрос, касающийся денежной себестоимости (C1). Можете ли вы рассказать о некоторых ключевых факторах, связанных с ней? Учитывая инфляционное давление, которое вы испытываете, какую тенденцию вы ожидаете, скажем, в этом году и следующем по денежным затратам в части серной кислоты и других видов расходных материалов и прочих компонентов? Также, подскажите за счёт каких активов будет проводиться переход от минус 20% от уровней производства согласно контрактам на недропользование к минус 10%? Можете ли вы рассказать о том, по каким активам ожидается более высокий уровень производства? И ожидаете ли вы, что денежная себестоимость производства на данных активах будет аналогична текущей средней или же она будет выше/ниже?

Камила Сыздыкова:

Да. Спасибо, Аарон. По сути, текущее увеличение денежной себестоимости C1 имеет несколько причин. Как мы указывали в ходе наших коммуникаций ранее на этой неделе, наша компания приняла очень серьезные меры по увеличению благосостояния нашего персонала, так что увеличение заработных плат внесло значительный вклад в общее увеличение C1 затрат. Также, имел место рост цен на основное сырье, включая серную кислоту и прочие реагенты, а также компоненты из металла и трубы, который в совокупности также является одним из факторов общего увеличения C1. В целом, как минимум треть прироста связана с пересмотром фонда оплаты труда, направленного на обеспечение лучших условий для наших сотрудников в условиях текущих инфляционных тенденций. Расходы на НДС ввиду более высоких цен на сырье также способствовали общему увеличению.

Конференц-звонок по результатам 6М'22

Дата/время: 19 августа 2022, 17:00 по времени г. Нур-Султан

Что касается вашего вопроса об уровне добычи, то мы ожидаем, что дополнительные объемы будут производиться на действующих месторождениях в рамках той гибкости, которая предоставлена нам в рамках контрактов на недропользование. Совместным предприятиям потребуется выполнить более интенсивные программы капиталовложений с точки зрения затрат на бурение и обслуживание скважин, а также роста объемов используемой кислоты, чтобы к 2024 году мы были готовы нарастить производство до минус 10% от уровня контрактов на недропользование.

Что касается затрат по денежной себестоимости, они не будут сильно отличаться друг от друга в обоих сценариях, потому что, с одной стороны, минус десять процентов дают нам более высокие объемы, что дает более низкую стоимость за единицу продукции. С другой стороны, это также требует дополнительных сокращений объемов производства и некоторого наращивания капитальных затрат, так как уже довольно продолжительное время мы находимся на уровне минус двадцати процентов. Так что я думаю, что денежная себестоимость в двух сценариях будет аналогичной, опять же, при условии, что запредельных инфляционных тенденций наблюдаться не будет.

Аарон Армстронг:

Отлично, спасибо. Последний вопрос, если позволите. Не могли бы вы немного рассказать о руководстве компании и некоторых кадровых изменениях, которые произошли у вас за последние пару лет. Можете ли вы рассказать о каких-либо возможных корневых причинах, которые стоят за этим? Являются ли они идиосинкразическими проблемами? Есть ли какие-либо директивы, исходящие от правительства или мажоритарного акционера в отношении структуры управления? Также, не могли бы вы поделиться какими-либо комментариями в отношении ваших ожиданий касательно возможной стабилизации ситуации вокруг руководства компании?

Ержан Муканов:

Отмечу, что Мажит Шарипов покинул компанию по собственному желанию. То же касается и Ерлана Тулеугожина, Главного директора по стратегии и развитию. Он собирается получить степень магистра. Так как его учеба займет довольно продолжительное время, он решил уйти.

Аарон Армстронг:

Спасибо. Может ли быть так, что за данными кадровыми изменениями стоит одна общая причина, потенциально связанная с привлекательностью страны в качестве места работы? Является ли такая оценка справедливой?

Ержан Муканов:

Нет. Мы не ожидаем дальнейших изменений в управленческом составе. На данный момент, мы считаем, что нынешнее руководство является достаточно компетентным для управления компанией. Так что изменений не ждем.

Аарон Армстронг:

Спасибо.

Конференц-звонок по результатам 6М'22

Дата/время: 19 августа 2022, 17:00 по времени г. Нур-Султан

Ержан Муканов:

За исключением того, что мы ждем назначения нового Председателя Правления.

Аарон Армстронг:

Как скоро ожидается назначение?

Ержан Муканов:

Мы не располагаем такой информацией, так как выбор кандидата зависит от решения Совета директоров, поэтому на данный момент у нас нет обновлений по этому поводу.

Аарон Армстронг:

Понял. Спасибо.

Оператор:

Спасибо. Следующий вопрос поступил от Чинтана Хамара из Credit Suisse. Пожалуйста.

Чинтан Хамар:

Большое спасибо за презентацию. У меня два вопроса. Во-первых, мы наблюдаем задержку некоторых поставок в Северную Америку, которые ожидалась ранее в этом году, из-за рисков, связанных с российским транспортным маршрутом. Почему в данном случае до сих пор не использовался Транскаспийский маршрут? И есть ли у вас какая-либо информация по дополнительным транспортным затратам, связанным с этим маршрутом?

Аскар Батырбаев:

Спасибо за вопрос. Во-первых, по нашему основному маршруту через Санкт-Петербург задержек не было. Он все еще открыт, мы все еще используем его. А во-вторых, Транскаспийский маршрут используется с 2018 года. Впервые мы столкнулись с трудностями в доступе к порту Санкт-Петербурга, когда в России проходил чемпионат мира по футболу 2018 года. Мы начали разрабатывать альтернативный маршрут и, собственно, к концу 2018 года сделали первую поставку по Транскаспийскому маршруту. На сегодняшний день мы сделали до восьми поставок по данному маршруту. В целом, каждый год мы проводим как минимум одну поставку по альтернативному маршруту, и оглядываясь назад, мы понимаем, что это было своевременной мерой с точки зрения нивелирования рисков. По стоимости сказать сложно. Это коммерческая информация. Что мы можем сказать, так это то, что она может быть немного дороже, чем транспортировка по основному маршруту через Санкт-Петербург.

Чинтан Хамар:

Спасибо. И если можно добавить немного деталей, если бы заказчик захотел организовать поставку по Транскаспийскому маршруту сегодня, есть ли у вас представление о том, какие объемы можно было бы перевезти?

Конференц-звонок по результатам 6М'22

Дата/время: 19 августа 2022, 17:00 по времени г. Нур-Султан

Аскар Батырбаев:

Мы провели много дискуссий со странами, через которые проходит транзит материала, и, знаете, уран не занимает значительную долю товарооборота по данному маршруту в целом. Если брать полный объем Казатомпрома, то общий объем поставок физически не будет превышать 1000 контейнеров в год. Более того, мы поставляем материал в разнообразные географические локации, например, в Китай, где необходимость в использовании морского транспорта полностью отсутствует. Так что в этом смысле 1000 контейнеров — это очень несущественная часть с точки зрения пропускной способности портов на Каспийском или Черном море. Соответственно, если бы мы направили весь объем поставок на Транскаспийский маршрут, это бы не повлияло на его пропускную способность. Что касается класса груза, мы однозначно рассчитываем на то, что наш груз будет иметь приоритет при прохождении маршрута в сравнении с обычным грузом.

Чинтан Хамар:

Большое спасибо и последний вопрос, если позволите. Предусматриваете ли вы какие-либо инвестиции в инфраструктуру поверх дополнительных работ по разработке скважин для увеличения добычи к 2024 году?

Камила Сыздыкова:

В 2024 году мы планируем реализовать несколько проектов по расширению производства. Они не связаны напрямую с решением об увеличении добычи на 10%. Они были запланированы «до», как, например, план по запуску нового рудника на Орталыке. Есть еще пара проектов по расширению на наших старых рудниках, где необходимо заменить и увеличить существующие производственные мощности. Таким образом, чтобы поднять уровень добычи до минус 10%, нам не нужны дополнительные затраты вне рамок текущих планов.

Чинтан Хамар:

Спасибо.

Оператор:

Больше вопросов по этой линии нет. Теперь я передам слово Кори Косу, чтобы он зачитал письменные вопросы, полученные через веб-трансляцию.

Кори Кос:

Спасибо, Джоанна. У нас есть несколько вопросов, поступающих по линии веб-трансляции. Первый поступил от Дэвида. Он спрашивает, произвели ли мы отгрузки U3O8 по каспийскому маршруту в этом году? И считаем ли мы, что ситуация по отгрузкам по данному маршруту изменится в 2022 и 2023 годах?

Аскар Батырбаев:

Конференц-звонок по результатам 6М'22

Дата/время: 19 августа 2022, 17:00 по времени г. Нур-Султан

Спасибо, Кори. На сегодняшний день мы не отправляли материал по Транскаспийскому маршруту в текущем году. Но планы по отгрузке есть. На сегодняшний день и в течение первой половины этого года мы осуществляли перевозки по российскому маршруту, но каспийский маршрут всегда был доступен, и мы всегда держали его в готовности для осуществления отгрузок. Так что отгрузки должны состояться во второй половине этого года, но опять же, полностью российский маршрут мы не исключаем. Таким образом, мы будем использовать оба направления, и с точки зрения распределения объемов поставок по маршрутам на 23 или 24 год, с точки зрения в части того, какой маршрут мы будем использовать больше, сейчас сложно сказать, но я думаю, что мы будем использовать каспийский маршрут немного чаще, чем ранее. И опять же, все будет зависеть от геополитики и от того, как разрешится ситуация.

Кори Кос:

Спасибо. Итак, следующий вопрос от Борджи касается надежности и доступности поставок, при этом он отмечает, что у Компании есть ряд урановых месторождений, находящихся в разработке. В целом, есть ряд других компаний, стремящихся увеличить производство или наладить новые поставки в будущем. Но вопрос в том, считаем ли мы, что рынок, возможно, переоценивает будущую доступность и уверенность в будущей надежности поставок, и каков наш взгляд на данный вопрос.

Аскар Батырбаев:

Спасибо, Кори. Очень хороший вопрос. Что касается надежности поставок, мы постоянно ведем переговоры с участниками рынка и своевременно доставляем наш материал. Мы видели, что в предыдущем десятилетии рынок испытывал перенасыщение предложения, ввиду чего мы и другие производители предприняли меры по производственной дисциплине, чтобы изменить картину спроса и предложения. Люди, работавшие в то десятилетие, привыкли к доступности материала на рынке. По прошествии времени, когда рынок уже находится в балансе и имеет место небольшой дефицит предложения, мы наблюдаем все больший интерес к будущим периодам поставок, например, к периоду между '25 и '35 годами.

Но я предполагаю, что энергокомпаниям потребуется немного больше времени, чтобы понять, что уровень предложения при текущих уровнях цен на самом деле недоступен в том объеме, который потребуется отрасли в будущем. И опять же, после 2030 года на рынке будет много новых проектов АЭС, которые будут запущены в различных географических точках, таких как Восточная Европа, возможно Ближний Восток, несколько в Египте и в Турции, где АЭС будет запущен очень скоро.

Таким образом, все эти дополнительные источники спроса определенно вызовут опасения по поводу доступности поставок, о которых мы сейчас уже говорим в течение определенного периода, и Казатомпром готов стать предпочтительным партнером для всех, кто изъявит желание заключить контракты с нами.

Кори Кос:

Спасибо. Второй вопрос от Борджи касается нашего комментария по поводу строительства дополнительного завода по производству серной кислоты, который в настоящее время находится на

Конференц-звонок по результатам 6М'22

Дата/время: 19 августа 2022, 17:00 по времени г. Нур-Султан

рассмотрении. Возможно Камила Бахытжановна могла бы подсказать текущий статус проекта, насколько он продвинулся на сегодняшний день, а господин Муканов мог бы также прокомментировать, какова стоимость и насколько продвинулся этап рассмотрения экономической целесообразности проекта?

Камила Сыздыкова:

Проект находится на стадии внутреннего рассмотрения. Он прошел несколько этапов, направленных на определение целесообразности инвестиционного проекта. Вопрос концептуально согласован с Советом директоров и согласована дальнейшая разработка проекта. Сейчас мы находимся на стадии заключения договора на разработку дизайн-проекта. Поэтому мы не можем конкретно указать объемы и ожидаемые капитальные затраты на данном этапе. Как только мы получим какие-то предварительные результаты разработки проекта, мы поделимся этой информацией.

Кори Кос:

Спасибо, Камила, еще один дополнительный вопрос из веб-трансляции от Ильдара и Wood & Company о том, как мы планируем достичь уровня производства от 25 000 до 25 500 тонн в 2024 году, посредством запуска новых активов или наращивания производства на действующих активах Компании. Мы уже ранее отвечали на данный вопрос, но могли бы повторить еще раз.

Камила Сыздыкова:

Да, конечно. Здравствуйтесь и спасибо за вопрос. Как я уже ответила, мы не рассчитываем запускать новое производство, чтобы выйти на уровень производства в минус 10%. Я имею в виду минус 10% от уровней контрактов на недропользование, указанных в отчете CPR. Дополнительные объемы производства будут исходить из существующих месторождений в рамках гибкости, предусмотренной нашими контрактами на недропользование.

Кори Кос:

Хорошо. Дополнительный вопрос от Ильдара: какова траектория капитальных затрат на ближайшие два-три года? И насколько они могут возрасти по сравнению с производством в 2022 году?

Камила Сыздыкова:

Что касается траектории капитальных затрат, я также кратко отметила, что существуют компенсирующие тенденции в отношении затрат на единицу продукции с более высокими объемами, как мы объявили на 2024 год. Затраты на единицу будут немного ниже, но из-за более высоких капзатрат, которые будут необходимы в следующем году для поддержания достаточного уровня подготовки резервов, они будут компенсироваться.

В целом мы считаем, что через два-три года мы можем увидеть увеличение затрат еще на 20-25% по сравнению с сегодняшней базой, исходя из совокупных факторов и, в основном, более высоких цен на необходимые материалы.

Конференц-звонок по результатам 6М'22

Дата/время: 19 августа 2022, 17:00 по времени г. Нур-Султан

Кори Кос:

Спасибо. Наш последний вопрос из веб-трансляции поступил от Томаса. Он спрашивает, покупал ли Казатомпром уран на спотовом рынке в первом полугодии для исполнения наших контрактных обязательств?

Аскар Батырбаев:

Мы купили определенное количество материала в первой половине 2022 года. Мы не можем раскрыть сумму. Но, как правило, мы делали это, когда видели возможность арбитража или видели недооцененный материал. Еще одной причиной для покупки материала на рынке может быть снижение рисков, связанных с несвоевременностью поставок, но мы никогда не сталкивались с ними. Так что да, мы купили некоторое количество материала на спотовом рынке, но в основном для трейдинговых целей.

Кори Кос:

Превосходно. Второй вопрос от Томаса. Он касается последних новостей от СП Катко, объявившего о получении разрешения на расширение производства на одном из рудников. Каков будет предполагаемый рост объемов добычи Казатомпрома в связи с этим расширением? И является ли деятельность по расширению работой по сохранению существующих мощностей или относится к производству дополнительных объемов?

Камила Сыздыкова:

Что касается СП Катко, мы выпустили наш последний отчет CPR, подтвержденный независимым консультантом, в котором объем, указанный в качестве контрактного объема для СП Катко, составлял 3400 тонн. Весь этот объем учитывается в нашем производственном плане, и с учетом работы, необходимой для ввода этого месторождения в эксплуатацию, ожидается, что общая добыча СП Катко будет ограничена примерно 60% от его номинальной мощности в течение следующих двух лет. Так что в основном расширение связано с необходимостью поддержания объемов производства и не является дополнительным.

Кори Кос:

Превосходно. Спасибо. Другой вопрос поступил от Данияра, он спрашивает, когда начнется строительство завода по производству серной кислоты с СП Катко и какова будет предполагаемая стоимость. Я думаю, мы ранее ответили на этот вопрос.

Камила Сыздыкова:

Пожалуй, добавим, что у нас пока нет конкретных планов и неизвестно будет ли завод построен совместно с СП Катко.

Кори Кос:

Да.

Конференц-звонок по результатам 6М'22

Дата/время: 19 августа 2022, 17:00 по времени г. Нур-Султан

Камила Сыздыкова:

Просто для уточнения.

Кори Кос:

Хорошо. И еще один вопрос от Дэвида - есть ли еще контракты с Китаем на заполнение склада природного урана в Алашанькоу? И сколько дополнительной продукции потребуется, чтобы заполнить этот склад в течение следующих нескольких лет?

Аскар Батырбаев:

Хороший вопрос, но, думаю, его следует адресовать китайским контрагентам, которые строят данный склад. Мы знаем, что они завершили первый этап. Это около 3500 тонн складской площади, которая уже заполнена продукцией, которую они ранее купили и импортировали в Китай. Так что второй этап расширит склад до 10 000 тонн, и, может быть, уже есть какие-то идеи по созданию какого-то торгового хаба, но нет четкой структуры того, как это будет работать и кто будет его заполнять. Так что нам следует подождать еще немного и посмотреть, что Китай сообщит в отношении данного вопроса и каков может быть окончательный результат.

Кори Кос:

Превосходно. У нас есть еще один вопрос от Данияра, на который, я думаю, я могу ответить сам. Он спрашивает, выражали ли какие-либо иностранные компании из Турции, Великобритании, ОАЭ, Кореи, которые могут покупать уран у Казатомпрома, заинтересованность в приобретении долей в совместных предприятиях Компании. Отвечая на данный вопрос, скажу, что мы, следуя корпоративной политике по раскрытию информации, не комментируем нашу деятельность по слияниям и поглощениям.

Кори Кос:

У нас больше нет вопросов по линии веб-трансляции. Но мне сказали, что с телеконференции будет еще пара вопросов, и поэтому я передам слово оператору.

Оператор:

Спасибо. Итак, дополнительный вопрос поступил от Анны Антоновой из JP Morgan. Пожалуйста.

Анна Антонова:

Да. Спасибо. Спасибо за презентацию и добрый день команде Казатомпрома. Всего два вопроса с нашей стороны. Во-первых, не могли бы вы прокомментировать прогноз по капитальным затратам на текущий год? Я помню, что вы не изменили прогнозные показатели на 2022 год, в то время как ваши капитальные затраты по добычным предприятиям составляют менее 40% от целевых показателей на текущий год. И ранее, если я правильно помню, вы подчеркивали, что существуют риски снижения капзатрат по итогам года. Итак, как бы вы могли прокомментировать вопрос капзатрат? Это первый вопрос, и после этого я задам второй вопрос. Спасибо.

Конференц-звонок по результатам 6М'22

Дата/время: 19 августа 2022, 17:00 по времени г. Нур-Султан

Камила Сыздыкова:

Приветствую, Анна. Рада вас слышать. По капзатратам мы пока не пересматриваем наши прогнозы, потому что сейчас реализуются очень интенсивные программы капитальных затрат, и поскольку у нас была задержка в разработке месторождений, которая была перенесена с прошлого года, в данный момент наши программы достаточно интенсивны, и мы добавили дополнительные буровые установки в наш общий парк.

Таким образом, учитывая все это, мы по-прежнему ожидаем исполнения прогнозных показателей, и мы также должны отметить, что текущие капитальные затраты включают расширение на одном из наших рудников. Таким образом, как только все расходы будут учтены, ближе к четвертому кварталу, мы думаем, что выполним план. Тем не менее, мы по-прежнему думаем, что в зависимости от того, как пойдет работа в третьем квартале, мы можем немного пересмотреть прогноз в третьем квартале. На данный момент, исходя из текущих тенденций интенсификации капитальных затрат и добавления буровых установок в наш парк, мы не меняем наши прогнозы.

Анна Антонова:

Спасибо за детальный ответ. Очень признательна. И второй вопрос касается фонда физического урана ANU Energy. Я вижу на презентации, что Казатомпром имеет приоритетное право на выкуп урана у фонда. Итак, в будущем, как мы должны думать о потенциальных отношениях между Казатомпромом и этим урановым фондом? Планируете ли вы продавать материал фонду в ближайшие пару лет? Или у вас есть более оппортунистический подход к продаже и выкупу материала у фонда и обратно, если и когда это необходимо. Итак, как мы должны думать об этом в будущем? Спасибо.

Аскар Батырбаев:

Да, спасибо. Как мы объявили ранее, мы завершили первый этап. Мы продали материал на основании первоначальных инвестиций с нашей стороны и Национальной инвестиционной корпорации Национального банка. Этот этап завершен, поэтому фонд переходит ко второму этапу, который предусматривает привлечение дополнительных инвестиций в сумме до 500 миллионов долларов, что не предполагает каких-либо дополнительных инвестиций со стороны Казатомпрома. Таким образом, на втором этапе Казатомпром будет просто продавцом материала или даже приоритетным продавцом материала. Существуют определенные механизмы, обеспечивающие хранение материала в фонде в течение определенного периода времени. Также есть определенные ограничения на то, сколько они могут продавать ежегодно. При намерении фонда продать материал, учитывая, что у Казатомпрома есть приоритетное право выкупа, мы будем рассматривать рыночную конъюнктуру спроса и предложения, и принимать решение относительно того, стоит ли нам его выкупать под поставки в рамках наших контрактов. Это также поможет нам с вопросом по некоторым объемам производства в будущих периодах.

Так что у нас есть возможность выбора. Даже имея приоритетное право, в зависимости от того, сможет ли рынок поглотить этот материал или нет, если фонд решит продать его, нам, как ответственному

Конференц-звонок по результатам 6М'22

Дата/время: 19 августа 2022, 17:00 по времени г. Нур-Султан

игроку на рынке, потребуется сделать так, чтобы эти объемы не имели значительного влияния на рынок и не вернули нас к перенасыщенной среде 2015 и 2016 годов.

Таковы договоренности, которые у нас есть сейчас. Если у вас есть более детальные вопросы, ANU Energy является полностью самостоятельной компанией. У них есть корпоративный сайт и контакты людей, которые могут ответить на любые дополнительные вопросы о том, как будет работать фонд, кто будет инвестором. На данный момент нам неизвестны эти подробности.

Кори Кос:

Тогда, может быть, я тоже добавлю, что в наших коммуникациях в рамках Анализа операционных и финансовых результатов, мы упомянули, что мы решили не иметь место в совете директоров фонда. Так что мы также не участвуем в принятии каких-либо решений в ANU.

Анна Антонова:

Ясно. Большое спасибо за комментарии. Других вопросов с нашей стороны нет. Спасибо.

Оператор:

Спасибо. Больше вопросов по этой линии нет. Дамы и господа, на этом завершается сессия вопросов и ответов на сегодня. Сейчас я передам презентацию руководству для заключительного слова.

Кори Кос:

Спасибо. С нашей стороны дополнительных комментариев также нет. Письменных вопросов тоже нет, так что я могу вернуть слово г-ну Муканову для завершения сессии.

Ержан Муканов:

Спасибо. Спасибо за внимание. Спасибо за ваши вопросы. Благодарим Вас за интерес, проявленный к нашей Компании. Желаю вам хорошего дня.