

15 Марта 2024 года, г. Астана

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ И РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗА 2023 ГОД

Данный анализ финансового состояния и результатов деятельности предназначен для понимания и оценки тенденций и существенных изменений, связанных с операционной деятельностью и финансовым положением АО «НАК «Казатомпром» («Казатомпром» или «Компания»).

В данном документе «Группа» означает Компанию и ее консолидируемые дочерние предприятия, то есть предприятия, над которыми Группа имеет контроль, вследствие наличия (i) полномочий управлять их основной деятельностью, которая оказывает значительное влияние на доходы предприятий, (ii) прав на получение различных доходов от участия в данных предприятиях, (iii) возможности использовать свои полномочия в отношении данных предприятий с целью оказания влияния на величину доходов Группы. При оценке наличия у Группы полномочий в отношении другого предприятия необходимо рассмотреть наличие и влияние реальных прав, включая реальные потенциальные права голоса.

Группа, совместные предприятия («СП») и ассоциированные предприятия вместе именуется как «Холдинг».

Данный отчет подготовлен на основании консолидированной финансовой отчетности Группы за год, закончившийся 31 декабря 2023 года («Финансовая отчетность»), в каждом случае без существенной корректировки, если не указано иное. Данный отчет необходимо рассматривать совместно с консолидированной финансовой отчетностью Группы и примечаниями к ней, в дополнение к Операционным результатам деятельности АО «НАК «Казатомпром» по итогам 4 квартала 2023 года, и прочим отчетам Компании. Все финансовые данные и обсуждения подготовлены на основании анализа аудированной консолидированной финансовой отчетности Группы, которая подготовлена в соответствии с Международными Стандартами Финансовой Отчетности («МСФО»), если не указано иное.

Функциональной валютой Казатомпрома является национальная валюта Республики Казахстан, Казахстанский Тенге («Тенге»). Все содержащиеся в настоящем документе упоминания фунтов относятся к фунтам закиси-оксида урана (U_3O_8). Все упоминания долларов относятся к доллару США («долл. США»).

Дополнительная информация о Группе и ее хозяйственной и операционной деятельности доступна в регулярно публикуемых документах, представленных в Regulatory News Service на Лондонской Фондовой Бирже (ЛФБ), вебсайте биржи Astana International Exchange (AIX) и на корпоративном интернет-ресурсе Казатомпрома (www.kazatomprom.kz)

Настоящий документ содержит прогнозную информацию. Более подробную информацию о рисках и допущениях в отношении прогнозной информации смотрите в разделе «Основные риски и заявления относительно будущего» в конце документа.

ОГЛАВЛЕНИЕ

1.0.	КОРПОРАТИВНЫЙ ОБЗОР	3
2.0.	ЭКОЛОГИЯ, СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ И КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ (ESG)	7
3.0.	МАРКЕТИНГ	13
4.0.	ИЗЛОЖЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ ИНФОРМАЦИИ	15
5.0.	СУЩЕСТВЕННЫЕ ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГРУППЫ	18
6.0.	АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	23
7.0.	ОБЗОР КАПИТАЛЬНЫХ ЗАТРАТ	30
8.0.	РЕЗЕРВЫ И ГЕОЛОГИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ	32
9.0.	ЛИКВИДНОСТЬ И КАПИТАЛЬНЫЕ РЕСУРСЫ.....	33
10.0.	ЗАДОЛЖЕННОСТЬ	37
11.0.	ВЫПУЩЕННЫЕ АКЦИИ	39
12.0.	ПРОГНОЗНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ НА 2024 ГОД	40
13.0.	ОСНОВНЫЕ РИСКИ И ЗАЯВЛЕНИЯ ОТНОСИТЕЛЬНОГО БУДУЩЕГО.....	43

1.0. КОРПОРАТИВНЫЙ ОБЗОР

Казатомпром является крупнейшим производителем природного урана в мире с приоритетным доступом к одной из крупнейших в мире ресурсных баз. Согласно данным UxC, LLC («UxC»), производство урана Компанией пропорционально доле участия за 2023 год составило около 20% от совокупной мировой первичной добычи урана. На долю Холдинга, в который входит вся добыча урана из Казахстана, приходится около 39% от мирового объема производства урана в 2023 году.

Как национальная атомная компания Республики Казахстан, Казатомпром имеет статус национального оператора по экспорту и импорту урана и его соединений, топлива для атомных электростанций, специального оборудования и технологий. В 2023 году приблизительно 28 600 тонн годового мирового производства урана было добыто с использованием метода подземного скважинного выщелачивания («ПСВ»), из которых приблизительно 73% было осуществлено с рудников Холдинга в Казахстане.

Холдинг ведет разработку 26 урановых месторождений/участков («месторождений»), сгруппированных в 14 добывающих активах, расположенных в Казахстане, добыча на которых ведется с использованием метода ПСВ, в том числе:

- Два дочерних предприятия (со 100% долей участия) по добыче урана, ведущих разработку пяти урановых месторождений/участков;
- Двенадцать уранодобывающих компаний, частично принадлежащих Казатомпрому (по доле участия), ведущих разработку 21 месторождений/участков урана.

По состоянию на 31 декабря 2023 года относимые на долю Группы, доказанные и вероятные рудные запасы составляли 300,9 тыс. тонн эквивалентного содержания металла урана («УМЕ»). Относимые на долю Группы измеренные и выявленные минеральные ресурсы (включая минеральные ресурсы, характеризующиеся как рудные запасы) составили 508,9 тыс. тонн УМЕ. Каждая категория представлена в соответствии с терминами и определениями Кодекса Объединенного комитета по запасам руды («JORC»). Дополнительные сведения см. в Competent Person's Report CPR Отчете, доступном в разделе «Инвесторы» на веб-сайте Компании. Письмо-обновление независимого консультанта по Оценке Минеральных ресурсов и Рудных запасов по состоянию на 31 декабря 2023 года размещено и доступно на корпоративном интернет-ресурсе Компании.

Как ранее сообщалось, 20 января 2023 года Министерство энергетики Республики Казахстан продлило контракты на недропользование двух дочерних предприятий со 100% долей участия и подписало соответствующие дополнительные соглашения:

- с ТОО «Казатомпром-SaUran» по месторождениям Канжуган и Восточный Мынкудук. Дополнения к контрактам предусматривают продление сроков действия прав недропользования до 2047 года по месторождению Канжуган, а по месторождению Восточный Мынкудук – до 2027 года;
- с ТОО «РУ-6» по месторождениям Северный Карамурун и Южный Карамурун. Дополнение к контракту предусматривает продление срока действия прав недропользования до 2040 года по двум указанным месторождениям.

В начале августа 2022 года ТОО «СП «КАТКО» (совместное предприятие, в котором доля владения Группы - 49%) подписало дополнение к Контракту на недропользование с Министерством энергетики Республики Казахстан на разработку уранового участка Южный Торткудук месторождения Моинкум. 31 декабря 2022 года ТОО «СП «Катко» подписало следующее дополнение к Контракту на недропользование с Министерством энергетики Республики Казахстан, которое предусматривает обновление графика добычи с предполагаемым возвратом к уровню производства в 4 000 тонн урана в год не ранее 2026 года.

11 августа 2022 года участники ТОО «СП «КАТКО» внесли изменения в Соглашение о дальнейшем развитии ТОО «СП «КАТКО» от 10 апреля 2017 года, в рамках которого Группа получила право на единоразовую компенсацию в размере 7 671 млн тенге от второго участника, которая была признана доходом в 2022 году. Согласно изменениям, Группа также получила право на дополнительные 11% от суммы годового распределения прибыли предприятия начиная с 2022 года при неизменной доле участия Компанией в размере 49%.

В 2021 году ТОО «СП «Будёновское» (совместное предприятие, доля участия Казатомпрома составляет 51%) получило дополнение к Контракту на недропользование на участках 6 и 7 месторождения Будёновское на осуществление промышленной добычи. План, разработанный на 25-летний период с 2021 по 2045 годы, предусматривает текущий период опытно-промышленной добычи и дальнейшую промышленную разработку участков 6 и 7 месторождения Будёновское с наращиванием объемов добычи до 2 500 тонн урана не ранее,

чем с 2024 года, и максимально возможную годовую производственную мощность до 6 000 тонн урана не ранее 2026 года. В 2023 году в рамках подготовки к опытной добыче урана на участке 6 и 7 месторождения Будёновское выполнены работы по подготовке запасов урана к добыче и начата опытно-промышленная добыча. С 1 января 2024 года Группа получила контроль над ТОО «СП «Буденовское» в результате существенных изменений в учредительных документах предприятия, которые вступили в силу с начала 2024 года. Доля участия Группы осталась прежней – 51%. Группа планирует завершить оценку справедливой стоимости объединения бизнеса до конца марта 2024 года.

В октябре 2017 года Группа получила Контракт на разведку урана на месторождении «Жалпак» со сроком до 31 мая 2018 года. В мае 2018 года Министерство энергетики Республики Казахстан согласилось продлить срок исследовательской деятельности по Договору до 31 декабря 2022 года для оценки минеральных ресурсов. Однако Министерство энергетики Республики Казахстан не утвердило Проект по оценке работ, поэтому опытная добыча была приостановлена в апреле 2020 года. В период с июня 2018 года по апрель 2020 года объём неурегулированного добытого урана на месторождении «Жалпак» составил 162,45 тонны. 15 августа 2023 года ТОО «ДП «Орталык» произвело выплату компенсации в размере 11 404 млн тенге государству за неурегулированный объем добытого урана с учетом курсовой разницы на дату оплаты. В связи с этой выплатой Компания также начислила резерв по выплате компенсации перед вторым участником ТОО «ДП «Орталык» в размере 4 679 млн тенге ввиду потенциальной возможности выплаты компенсации в зависимости от применимости к данной ситуации некоторых условий Договора о купле-продаже 49% доли участия в ТОО «ДП «Орталык» от 2021 года.

Основная деятельность Казатомпрома – добыча, производство и маркетинг урановой продукции. Кроме того, Группа также присутствует в других стадиях «дореакторного» ядерного топливного цикла, в том числе в производстве керамического порошка диоксида урана («UO₂») и топливных таблеток для тепловыделяющих сборок, используемых для атомных электростанций. Группа также имеет доступ к услугам по обогащению урана через долгосрочный контракт на поставку обогащенного уранового продукта («ОУП») с АО «Центр по обогащению урана», входящее в контур ГК «Росатом». В декабре 2022 года введенный в 2021 году в промышленную эксплуатацию завод ТОО «Ульба-ТВС» по производству тепловыделяющих сборок («ТВС») осуществил первую поставку ядерного топлива в объеме одной перезагрузки (немногим более 30 тонн низкообогащенного урана) в Китай, где продукция была принята со стороны китайской корпорации China General Nuclear Power Corporation-Uranium Resources Co. («CGNPC-URC»). В 2023 году завод ТОО «Ульба-ТВС» успешно поставило еще четыре партии ТВС (немногим более 130 тонн низкообогащенного урана) на атомные электростанции в КНР, все поставленные ТВС были приняты со стороны CGNPC-URC. Далее, завод ТОО «Ульба-ТВС» планирует выйти на полную производственную мощность (200 тонн в год в пересчете на низкообогащенный уран в ТВС) в 2024 году.

Помимо уранового бизнеса, в состав Группы входит одно дочернее предприятие, осуществляющее деятельность по переработке отдельных видов редких металлов, в первую очередь тантала, ниобия и бериллия.

Группа также включает дочерние организации, которые, в основном, занимаются оказанием услуг урановому сегменту, в том числе таких как: бурение, транспортировка, информационные технологии и охранные услуги.

1.1. Стратегия, Миссия и Видение

Миссия Казатомпрома заключается в разработке урановых месторождений и развитии компонентов цепочки добавленной стоимости, создавая долгосрочную ценность для всех заинтересованных сторон Компании, в соответствии с принципами устойчивого развития. Видение Компании – стать предпочтительным партнером для глобальной атомной промышленности. Стратегия Развития Компании на 2018-2028 годы заключается в достижении постоянного роста и укреплении своих позиций в качестве ведущей компании урановой отрасли, путем фокусирования на:

- Добыче урана в качестве основного бизнеса;
- Оптимизации объемов добычи, переработки и реализации с учетом рыночных условий;
- Создании ценности за счет усиления маркетинговой функции и расширения каналов сбыта;
- Внедрении передовых практик в бизнес деятельности;
- Развитие корпоративной культуры, соответствующей лидеру отрасли.

Компания стремится сохранить позицию лидера в обеспечении ураном и сопутствующих услуг, фокусируясь на надежности, техническом совершенстве, превосходных показателях охране труда и производственной безопасности («ОТиПБ» или «HSE») и честной деловой практике с клиентами.

Миссия Группы четко определяет следующие ключевые аспекты:

- **Устойчивое развитие** – Группа стремится к применению лучших практик в области ОТиПБ, а руководство фокусируется на постоянных улучшениях.
- **Месторождения урана и звенья производственной цепочки, создающие добавленную стоимость** – Группа будет фокусироваться на той коммерческой деятельности, где у нее имеется конкурентное преимущество: добыча урана.
- **Создание долгосрочной стоимости** – Группа фокусируется на высоко маржинальных операциях, генерирующие денежные потоки с относительно невысокими капиталовложениями для дальнейшего расширения в урановом сегменте. Группа стремится обеспечивать значительные денежные потоки своим акционерам, сохраняя при этом консервативную структуру финансового положения и комфортный уровень долговой нагрузки в целях улучшения своих позиций, способных принести выгоды от использования рыночных возможностей.

1.2. Геополитические события

В связи со сложившейся в мире геополитической ситуацией в течение 2023 года санкционные списки неоднократно обновлялись, равно как и списки санкционных товаров, работ и услуг.

Компанией проводится системная работа по оценке и мониторингу санкционного риска, минимизации последствий его реализации. Исходя из первоначальной оценки рисков и последующих обновлений санкционных программ и списков, Компанией был составлен план мероприятий по минимизации возможных негативных последствий, который обновляется по мере выявления новых рисков или актуализации санкционных программ и списков, в целях предотвращения неблагоприятного воздействия на бизнес.

В настоящее время события в Украине не повлияли на финансовое положение Группы. Большая часть доходов Группы поступает в долларах США, и финансирование также привлекается в долларах США, создавая естественный эффект хеджирования валютных рисков.

В связи с активными международными санкционными процессами в отношении российских банков, Группе нецелесообразно обслуживаться или взаимодействовать с такими контрагентами и/или их дочерними компаниями. Группа предприняла меры по перераспределению свободных средств по банкам, не находящимся под действующими санкциями.

Группа имеет договор на переработку урана с АО «Центр по обогащению урана» («ЦОУ»), резидентом Российской Федерации. На дату финансовой отчетности Группа предполагает, что оказание услуг по данному соглашению будет продолжаться. Данному вопросу уделяется повышенное внимание, проводится анализ рисков и планов, связанных с соблюдением санкционных режимов.

Группа экспортирует товары через территорию России, что создает риски, связанные как с транзитом через территорию России, так и с доставкой товаров морскими судами, логистические ограничения также могут увеличить стоимость импорта. Группа постоянно отслеживает потенциальное влияние санкций на возможность транспортировки готовой продукции. На дату Финансовой отчетности Группы не существует ограничений на деятельность Группы, связанную с поставкой продукции Группы конечным покупателям. Казатомпром также имеет разрешение на транзит урана по Транскаспийскому международному транспортному маршруту («ТМТМ»), который Компания успешно использует с 2018 года – в целях нивелирования риска недоступности северного транспортного маршрута по какой-либо причине.

В конце декабря Палата представителей США внесла законопроект H.R.1042, запрещающий импорт российской обогащенной урановой продукции («ОУП») с начала 2028 года. Запрет, в случае его принятия, вступит в силу через 90 дней после его утверждения, с возможными исключениями до 2028 года в случае возникновения проблем с обеспечением топливом местных атомных станций. Законопроект подлежит одобрению в Сенате США. В случае его одобрения, это не окажет никакого влияния на Казатомпром, поскольку основной деятельностью Казатомпрома является добыча природного урана. Независимо от того, осуществляется ли поставка природного урана со стороны Казатомпром или его партнеров по СП, природный уран сохраняет свое казахстанское происхождение до его доставки на конверсионные предприятия.

В рамках текущей программы оценки рисков руководство анализирует влияние антироссийских санкций на деятельность Группы. На сегодняшний день санкции не оказали существенного влияния на деятельность

Группы, хотя возникшая в результате таких событий рыночная неопределенность, вызванная эскалацией конфликта между Россией и Украиной, привела к значительной волатильности спотовой цены на уран, обменного курса национальной валюты и котировок ценных бумаг Компании.

2.0. ЭКОЛОГИЯ, СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ И КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ (ESG)

2.1 ESG в индустрии

Уранодобывающая отрасль, в основном использующая карьерный и шахтный метод добычи и зачастую считающаяся антагонистом в контексте экологической устойчивости, сегодня рассматривается как важная часть решения проблемы изменения климата. После включения ядерной энергетики в список экологически устойчивых видов экономической деятельности в рамках таксономии Европейского Союза инвесторы и потребители все чаще признают отрасль поставщиком критически важного сырья, необходимого для глобального энергетического перехода.

При поддержке таких глобальных инициатив как Парижское Соглашение, ежегодная Конференция сторон Рамочной конвенции ООН об изменении климата («COP»), Глобальный Договор ООН корпорации и правительства сегодня с большей охотой демонстрируют свою приверженность к фидуциарным обязательствам, включая вопросы, связанные с ESG — от вопросов изменения климата до защиты прав человека и предотвращения социальных волнений.

В течение следующего десятилетия решения, принимаемые уранодобывающими компаниями, и то, как они позиционируют себя при подготовке к энергетическому переходу, особенно на фоне нарастающего энергодефицита, будет определять их устойчивость и создавать или сводить на нет их конкурентное преимущество на рынке. Компаниям необходимо подумать о том, как усовершенствовать существующие экологические, социальные и управленческие структуры («ESG»), чтобы обеспечить их готовность к будущим экономическим реалиям и устойчивость к ним. Интеграция ESG в долгосрочные бизнес-стратегии в качестве инструмента повышения ценности, а не в качестве произвольных затрат, которые обычно подлежат сокращению, будет критически важным фактором достижения этой цели.

Требования к ESG отчетности с каждым годом прогрессируют в сторону усиления. Недавно опубликованные Советом по международным стандартам отчетности в области устойчивого развития («ISSB») МСФО S1 «Общий стандарт раскрытия информации, связанной с устойчивым развитием» и МСФО S2 «Стандарт раскрытия информации, связанной с климатом» призваны стать основой для гармонизации нефинансовой отчетности в мире. Для того чтобы идти в ногу с требованием времени компаниям необходимо не просто выделять ресурсы на обучение работников стандартам нефинансовой отчетности, но и предпринимать действия по формированию экологического сознания, продвижению принципов устойчивого развития по всей цепочке стоимости.

В 2023 году ISSB опубликовал первые два стандарта в области устойчивого развития, Глобальная инициатива по отчётности («GRI») завершила общественные обсуждения Отраслевого стандарта для горнодобывающей промышленности. Компании отрасли продолжили внедрение требований стандартов нефинансовой отчетности и получение независимых ESG оценок и рейтингов.

2.2 ESG в Казатомпроме

Как крупнейшая в мире уранодобывающая компания и лидер атомной отрасли, Казатомпром осознает свою роль в общественном развитии и свое потенциальное влияние на окружающую среду, население и жизнедеятельность в регионах присутствия. Как результат, устойчивое развитие является принципиальной составляющей Стратегии развития Группы, и, следовательно, цели и задачи, связанные с ESG, являются неотъемлемой частью планов Компании, включая:

- снижение воздействия деятельности дочерних, ассоциированных и совместных предприятий на окружающую среду;
- охрану окружающей среды, включая эффективное управление водными и земельными ресурсами, сохранение экосистем и биоразнообразия, а также сокращение выбросов;
- рациональное недропользование;
- повышение производительности, энерго- и ресурсоэффективности;
- рост социально-экономического благосостояния регионов присутствия Компании; и
- облегчение доступа к доступным, надежным, устойчивым и современным источникам энергии и повышение энергетической безопасности.

На постоянной основе Казатомпромом ведется работа по совершенствованию практики управления устойчивым развитием и интеграции принципов ESG в ключевые направления деятельности и бизнес-

процессы. В соответствии с Корпоративной политикой по устойчивому развитию усилия Компании сосредоточены на девяти основных направлениях деятельности в области устойчивого развития, определенных на основании анализа ключевых рисков ESG, с которыми сталкивается бизнес. Взаимодействие со всеми заинтересованными сторонами нацелено на выявление различных экологических, социальных и управленческих вопросов, на которые в наибольшей степени влияет деятельность Компании.

Казатомпром осознает свою ответственность в формировании основ устойчивого будущего и поддерживает Глобальную повестку устойчивого развития до 2030 года.

2.3 Обновления в области ESG в 2023 году

В 2023 году в Компании была разработана Программа в области устойчивого развития АО «НАК «Казатомпром» на 2023-2030 годы («Программа»), утвержденная советом директоров Компании. Цель документа заключается в обеспечении реализации стратегии развития Компании в соответствии с принципами устойчивого развития для обеспечения роста акционерной стоимости и создания добавленной ценности в долгосрочной перспективе в интересах всех заинтересованных сторон за счет активного управления экономическим, социальным и экологическим воздействием. Программа содержит основные цели, задачи и конкретные целевые показатели Казатомпрома до 2030 года, сгруппированные по трем составляющим – экология, социальная ответственность и корпоративное управление.

С целью дальнейшего внедрения принципов ESG в ключевые области деятельности и применения лучших мировых практик в сфере устойчивого развития в отчетном периоде Компанией была проделана работа по реализации мероприятий дорожной карты по совершенствованию ESG практик в АО «НАК «Казатомпром» на 2023-2024 годы, утвержденной советом директоров Компании.

В рамках продвижения экологической устойчивости была утверждена программа по обращению с радиоактивными отходами АО «НАК «Казатомпром» на 2023-2030 годы, определяющая единую политику Группы и комплексный подход на среднесрочный период в области обращения с радиоактивными отходами. В октябре 2023 года советом директоров Компании была утверждена стратегия по управлению водными ресурсами АО «НАК «Казатомпром» на 2023-2030 годы. Данный стратегический документ подчеркивает приверженность Компании рациональному и бережному использованию воды в процессе производственной деятельности.

Казатомпром уделяет особое внимание популяризации следования принципам устойчивого развития среди работников Группы и повышению их осведомленности. Помимо проведения тренингов и мастер-классов по ESG тематике, в 2023 году ежегодный таунхолл для работников Группы был посвящен теме «Устойчивое развитие уранодобывающей отрасли Казахстана». На этой дискуссионной площадке участники обсудили вопросы внедрения принципов устойчивого развития в работу атомного холдинга, лучшие практики и успешные кейсы, международные инициативы и глобальные тренды в области ESG.

Наряду с постоянным совершенствованием практик в области устойчивого развития, приоритетным для Компании является получение независимых оценок и рейтингов ESG. В декабре 2023 года на основании опросника Corporate Sustainability Assessment международное рейтинговое агентство S&P Global Ratings оценило Казатомпром на уровне оценки прошлого года. В 2023 году Казатомпром впервые раскрыл данные по направлению «Изменение климата» («Climate Change») в рамках климатического рейтинга CDP («Carbon Disclosure Project»), получив свой первый климатический рейтинг на уровне «В» («управление»). Такая оценка указывает на наличие экологического менеджмента, обеспечивающего надлежащее управление воздействием деятельности Компании на окружающую среду. Следует отметить, что средняя оценка CDP по региону Азия – «С», по сектору «Переработка металлов» отрасли «Металлургия и добыча» - «В-». Таким образом, Компания превзошла среднюю оценку по своей отрасли и региону, что подтверждает усилия Казатомпрома по снижению и недопущению негативного воздействия на окружающую среду и реализации стратегии декарбонизации и достижения углеродной нейтральности АО «НАК «Казатомпром» до 2060 года.

Поддерживая глобальную повестку в области устойчивого развития, в 2023 году Компания впервые подготовила Отчет о прогрессе в адрес Глобального Договора ООН и стала участником Программы Глобального договора ООН «SDG Ambition». Также была продолжена работа по совершенствованию практики раскрытия нефинансовой информации с целью повышения уровня прозрачности. С прошлого года информация в интегрированном годовом отчете Казатомпрома раскрывается в соответствии со стандартами SASB наряду с GRI и TCFD.

2.4 Охрана труда, пожарная и промышленная безопасность

Производственная безопасность, включая охрану труда и промышленную безопасность, аналитику и методологию, обеспечение ядерной и радиационной безопасности, охрану окружающей среды, пожарную безопасность, гражданскую оборону, автотранспортную безопасность, предупреждение и ликвидацию чрезвычайных ситуаций, является приоритетом деятельности Компании. Компания непрерывно совершенствует систему управления производственной безопасностью и стремится к «нулевому травматизму».

Ни один из планов и задач Компании не может быть достигнут без ее самого важного ресурса – команды из более чем 20 000 преданных своему делу работников. Казатомпром гарантирует, что каждый работник обладает навыками, доступом к обучению и оборудованию, необходимыми для безопасной работы. Деловая культура Компании построена на основе личной и групповой ответственности, когда работники имеют право делать безопасный выбор, высказывать любые опасения по поводу безопасности и сообщать как о реальных инцидентах, так и о возможных происшествиях, чтобы обеспечить постоянное улучшение. Приверженность Казатомпрома безопасности и благополучию подтверждается его членством в инициативе Международной ассоциации социального обеспечения Vision Zero, направленной на снижение травматизма на рабочем месте и обеспечение комфортных и безопасных условий труда в соответствии с «Семью золотыми правилами» концепции Vision Zero. Данные правила распространяются на всех работников и подрядчиков, основной целью которых является достижение цели «нулевого травматизма».

Производственная деятельность на предприятиях Компании ведется с соблюдением казахстанских и международных требований по охране труда и промышленной безопасности. Реализуются комплексные меры по предотвращению происшествий и несчастных случаев. Внедрена и ежегодно подтверждается функционирование интегрированной системы менеджмента, соответствующей требованиям международных стандартов (ISO 45001), а также проводится системная работа по совершенствованию культуры безопасности среди работников и руководителей на всех уровнях.

Принятые в 2023 году меры в области производственной безопасности позволили предотвратить значительные промышленные аварии (включая неконтролируемые взрывы, выбросы опасных веществ или разрушение зданий) на предприятиях Холдинга. В 2023 году Холдинг затратил около 12,47 млрд тенге (в 2022 году 8,08 млрд тенге) на программы по охране труда, пожарной и промышленной безопасности. Стоит отметить, что в отчетном году данная сумма включает в себя затраты на обеспечение пожарной безопасности в размере около 1,3 млрд тенге.

В представленной ниже таблице отражены результаты 2023 и 2022 годов.

Показатель	2023	2022	Отклонение
Промышленные аварии ¹	–	–	–
LTIFR (на 1 млн. человеко-часов) ²	0,15	0,11	36%
Отчетность по опасным условиям, опасным действиям и near-miss	36 145	36 913	(2%)
Количество несчастных случаев ³	4	3	33%
Смертельные случаи	0	1	(100%)

¹ Определяется как неконтролируемые взрывы, выбросы опасных веществ или разрушение зданий.

² Lost Time Injury Frequency Rate (LTIFR) на миллион часов.

³ Определяется как воздействие на работника вредного и (или) опасного производственного фактора при исполнении им трудовых (служебных) обязанностей или заданий работодателя, в результате которого произошла производственная травма, внезапное ухудшение здоровья или отравление работника, приведшие его к временной или стойкой утрате трудоспособности либо смерти.

В 2023 году продолжались активные мероприятия в области обеспечения производственной безопасности, позволившие предотвратить крупные промышленные аварии, включая неконтролируемые взрывы, выбросы опасных веществ, разрушение зданий и производственные травматизмы со смертельным исходом на предприятиях Компании.

Несмотря на постоянную работу, направленную на улучшение охраны труда и безопасности на рабочем месте, в 2023 году было зарегистрировано четыре несчастных случая, в которых пострадали пять работников. Несчастные случаи включают: два случая падения на скользкой поверхности и два случая получения химического ожога, один из которых является групповым (пострадали два работника).

После каждого несчастного случая были проведены тщательные специальные и внутренние расследования, идентифицированы коренные причины, разработаны предупредительные меры и изменены процедуры во избежание аналогичных случаев в будущем. Полученные результаты расследования были доведены до сведения предприятий Группы, чтобы они могли извлечь уроки из события и соответствующим образом

скорректировать свои процессы. Компания продолжит работу по повышению уровня вовлеченности и осознанности работников в вопросах производственной безопасности.

В рамках продолжающейся работы по совершенствованию системы управления производственной безопасностью и реализации Стратегии развития на 2018-2028 годы, в 2023 году Компанией были выполнены следующие мероприятия:

- Выполнены мероприятия в рамках Плана мероприятий АО «Самрук-Казына» по Health & Safety на 2023 год;
- Проведены месячники пожарной и производственной безопасности;
- Проведены мероприятия по повышению вовлеченности производственного блока в вопросы HSE, в том числе: Мастер-класс «Расследования происшествий» на базе Корпоративного центра Общества; обучение производственного персонала по курсу «Культура безопасного труда» с привлечением внутренних тренеров Общества;
- Усовершенствованы процессы предоставления отчетности в области HSE;
- Проведена ресертификация интегрированной системы менеджмента, соответствующей требованиям международных стандартов ISO 45001 (охрана здоровья и обеспечение безопасности труда) и ISO 14001 (экологический менеджмент), организацией «TUV Thuringen» International Certification (Германия);
- Реализованы мероприятия, предусмотренные дорожной картой Плана действий в экологической и социальной сферах («ESAP»), направленные на повышение экологической и социальной стабильности в регионах осуществления деятельности Компании;
- Проведена оценка уровня свободы высказывания личного мнения работниками Компании (speak up culture), путем анализа обращений работников через внутренние каналы связи, практики применения СТОП-карт и проведения поведенческих аудитов безопасности;
- Проведены три полномасштабных учебных тренировки по предотвращению и ликвидации чрезвычайных ситуаций с участием формирований уполномоченных государственных органов в области гражданской защиты;
- Проведен специализированный аккредитованной организацией аудит в области пожарной безопасности в здании Корпоративного центра Общества;
- Разработаны и утверждены «Карты подверженности предприятий чрезвычайным ситуациям природного и техногенного характера»;
- Разработаны и утверждены «Паспорта пожарной безопасности» на каждый объект ДЗО.

Соответствующие мероприятия продолжатся и в 2024 году:

- Реализация Плана мероприятий АО «НАК «Казатомпром» по совершенствованию производственной безопасности на 2024 год;
- Контроль применения системы Lock out/Tag out (блокировка оборудования с вывешиванием предупреждающих бирок);
- Автоматизация процессов производственной безопасности;
- Проведение учебных тренировок по пожарной безопасности, ГО и ЧС;
- Совершенствование бизнес-процессов, путем цифровизации нарядно-допусковой системы;
- И другие мероприятия по повышению культуры безопасности.

Указанные мероприятия направлены на применение упреждающих индикаторов, риск-ориентированного подхода в организации производственного процесса и повышение культуры производственной безопасности среди работников Группы.

2.5 Охрана окружающей среды, ядерная и радиационная безопасность

Основным преимуществом метода добычи путем ПСВ является его низкое экологическое и радиационное воздействие на окружающую среду. В отличие от добычи подземным и открытым (карьерным), при добыче методом ПСВ не требуются отвалы или значительные хвостохранилища. Все предприятия Компании используют метод ПСВ при добыче урана, что минимизирует влияние деятельности Группы на почву, атмосферу и подземные воды. Минимизация и смягчение воздействия деятельности Компании является центральной частью ее бизнес-стратегии, с акцентом на постоянные исследования, разработку и внедрение

новых экологически чистых технологий и процессов. Казатомпром работает над определением базового воздействия своей деятельности на местные экосистемы и биоразнообразие, приводя комплексные долгосрочные исследования и специальные учебные курсы по оценке биоразнообразия на урановых месторождениях для сотрудников Компании.

В целях высокого значения вопроса рационального и бережливого использования водных ресурсов в 2023 году Общество разработало Стратегию и Стандарт по управлению водными ресурсами АО «НАК «Казатомпром». Компания использует надежные системы мониторинга окружающей среды и радиационной безопасности (соответствующие ISO 14001) на всех своих урановых рудниках и производственных площадках. В 2023 году экологических аварий не допущено. Однако были обнаружены нарушения экологического законодательства, приведшие к выплате Холдингом штрафов на сумму 22,2 млн тенге (АО «УМЗ», ТОО «Семизбай-У», ТОО «РУ-6», ТОО «СП «КАТКО», ТОО «Байкен-У», ТОО «СП «Хорасан-У» (ТОО «Кызылқум»)) (в 2022 году 1,65 млрд тенге (ТОО «Байкен-У», ТОО «Семизбай-У», ТОО «Кызылқум», ТОО «РУ-6», ТОО «СП «Инкай», ТОО «СП «КАТКО», ТОО «СКЗ-У»). Административные штрафы были наложены уполномоченным государственным органом за нарушение экологических норм и требований, а именно за загрязнение земли вследствие разлива технологических растворов и незначительное захлалмение территории. Вместе с тем, превышений установленных суммарных лимитов, разрешенных государственными органами на образование отходов, выбросов, сбросов, не допущено. Установлены причины по всем нарушениям, которые своевременно были устранены, и в настоящий момент проводятся работы по недопущению подобных случаев в дальнейшем.

Радиационное воздействие и ядерная безопасность оставались стабильными в 2023 году без каких-либо превышений или радиационных аварий. Все работы проводились в соответствии с требованиями нормативных правовых актов и внутренней документации по радиационной и ядерной безопасности.

В рамках реализации дорожной карты реализации ESAP, утвержденной Советом директоров Казатомпрома в сентябре 2018 года, Компания выполнила следующие мероприятия:

- по исследованию экологических и социальных воздействий производственных объектов на окружающую среду и местное население;
- по созданию отраслевой системы экологического нормирования и мониторинга окружающей среды уранодобывающих предприятий.

Вместе с этим стоит отметить, что Программа ESAP завершилась в 2023 году, однако все экологические мероприятия будут продолжены.

В 2023 году Казатомпром разработал и внедрил следующие значимые для Группы стандарты:

- СТ НАК 17.8-2023 «Система стандартов в области охраны природы. Управление водными ресурсами»;
- СТ НАК 17.7-2023 «Система стандартов в области охраны природы. Методология определения экологического рейтинга в дочерних, зависимых и совместно-контролируемых организациях АО «НАК «Казатомпром»;
- СТ НАК 17.2-2023 «Система стандартов в области охраны природы. Правила управления отходами производства и потребления на предприятиях АО «НАК «Казатомпром»;
- СТ НАК 5.3.4-2023 «Система стандартов производственной безопасности. Охрана окружающей среды. Структура управления. Полномочия и ответственность в системе экологического менеджмента».

Показатель*		2023	2022
Потребление энергии	тыс. ГДж	3 971	3 910
Объем отходов	тыс. тонн	417,96	572,02
Расходы на проведение мероприятий по охране окружающей среды	млн. тенге	1 306	1 074

* Более детальные показатели ESG Компания будут раскрыты в интегрированном годовом отчете.

В 2023 году наблюдалось увеличение потребления электроэнергии в связи с вводом в эксплуатацию нового оборудования, позволяющего экономить тепловую энергию. Объем отходов увеличился на добытую единицу продукции уранодобывающих и перерабатывающих предприятий в связи с реализацией новых инвестиционных проектов.

В 2023 году общие расходы на проведение мероприятий по охране окружающей среды составили 1 306 млн тенге (в 2022 году – 1 074 млн тенге). Увеличение затрат на природоохранные мероприятия в сравнении с 2022 годом связано с дополнительным обучением сотрудников ДЗО в рамках проекта по управлению водными ресурсами, выполнением Программы комплексных экологических и социальных исследований воздействия производственной деятельности, а также реализацией других значимых экологических проектов.

2.6 Права человека и основные свободы

Компания понимает, что ее обязанности выходят за рамки рабочих мест, поэтому она поддерживает развитие регионов и рост благосостояния путем продвижения и стимулирования здоровья и благополучия населения в регионах присутствия. Казатомпром профинансировал строительство детских игровых площадок, спортивных сооружений, общественных центров и внес свой вклад в реконструкцию города Туркестан, исторической и культурной жемчужины Казахстана. Компания также внедрила радиационный мониторинг в режиме реального времени в близлежащих населенных пунктах, что обеспечивает немедленное реагирование на любые необычные условия. Забота о сотрудниках и местном населении в регионах деятельности всегда будет оставаться ключевым аспектом бизнеса Казатомпрома.

Показатель*	2023		2022	
	М	Ж	М	Ж
Списочная численность персонала	17 852	3 702	17 511	3 742
Состав руководящих органов и персонала, %	83%	17%	82%	18%
Доля работников, охваченных коллективными договорами, %	94%		99%	
Расходы на обучение, млн. тенге	2 746,7		1 898,9	
Отношение минимальной заработной платы среди мужчин и женщин	м / ж 1:1		м / ж 1:1	
Индекс уровня социальной стабильности (SRS), %	74%		76%	
Трансферы в бюджет на социально-экономическое развитие регионов присутствия, млн. тенге	2 263,8		2 625,0	

* Более детальные показатели ESG Компания будут раскрыты в интегрированном годовом отчете.

Доля женщин в общей численности персонала в 2023 году составила 17,2%, что соответствует показателю 2022 года. Отношение минимальной заработной платы среди мужчин и женщин в отчетном периоде по сравнению с 2022 годом остается стабильным в соотношении 1:1.

В 2023 году ЧУ «Центр социального взаимодействия и коммуникаций» провел исследования по определению Индекса уровня социальной стабильности Samruk Research Service («SRS») в 21 предприятиях Группы. SRS рассчитывается исходя из оценок работников и их личного восприятия на составляющие индекса. SRS включает в себя три составляющие:

- Индекс вовлеченности: уровень удовлетворенности условиями и безопасностью труда, взаимоотношениями и коммуникациями в Компании, а также уровень лояльности сотрудников.
- Индекс социального благополучия: фиксирует настроения работников, определяемые преимущественно внешними факторами и социальной средой.
- Индекс социального спокойствия: отражает уровень социальной напряженности коллектива, оценку протестного потенциала и мотивы гипотетической готовности к акциям протеста.

По результатам исследования уровень SRS по итогам 2023 года составил 74%, что ниже, чем показатель 2022 года (76%), но соответствует благоприятному уровню.

В 2023 году взносы на социально-экономическое развитие регионов присутствия Компании и развитие местной инфраструктуры в соответствии с условиями контрактов на недропользование составили 2,3 млрд тенге (в 2022 году 2,6 млрд тенге). Наибольшая сумма платежей поступила в бюджеты Туркестанской и Кызылординской областей (1,7 млрд тенге и 545,3 млн тенге, соответственно, в 2022 году 2,2 млрд тенге и 351,1 млн тенге).

3.0. МАРКЕТИНГ

3.1 Рынок урана

Реализация природного урана и урановой продукции является основным источником доходов и прибыли Казатомпрома. Рыночные цены на уран оказывают существенное влияние на финансовые результаты Компании. Рыночная цена на урановую продукцию, как и на любой товар, определяется балансом спроса и предложения. Цены продаж закиси-оксида урана («ЗОУ», «U₃O₈»), реализуемые любым основным производителем урана, сильно зависят от типов заключенных контрактов и структуры портфеля продаж (включая условия, формулу цены, используемую в каждом контракте, пропорции спотовых и долгосрочных контрактов).

Казатомпром ожидает, что в ближайшие годы атомная энергетика, как надежный источник безуглеродной базовой электроэнергии, сохранит и укрепит свои позиции на более широком энергетическом рынке, что приведет к увеличению спроса на уран. Соответственно, растущие цены на уран представляют значительную возможность для Казатомпрома как производителя с низкой себестоимостью и высокой степенью зависимости от рыночных цен на уран.

3.2 Продажи

По состоянию на 31 декабря 2023 года в мире насчитывается более 70 энергокомпаний, эксплуатирующих 438 атомных реакторов. В рамках стратегической цели Компании по созданию долгосрочной ценности за счет расширения каналов продаж, коммерческий блок Компании постоянно работает над расширением клиентской базы Компании, проводя постоянные переговоры с энергокомпаниями Европы, Северной и Южной Америки, а также Ближнего Востока.

В 2023 году Компания осуществляла продажи урановой продукции напрямую и через дочернюю компанию «Trade House KazakAtom AG» («ТНК») 23 клиентам в 9 странах (в 2022 году: 24 клиентам в 11 странах). Компании также удалось расширить географию продаж, пополнив свою базу клиентов ОАЭ, компания Emirates Nuclear Energy Corporation. Казатомпром поставляет U₃O₈ и готовую урановую продукцию по различным направлениям в зависимости от требований заказчика:

- **Конвертеры.** Группа осуществляет перевозку U₃O₈ на лицензированные конверсионные предприятия, принадлежащие таким компаниям, как Honeywell (США), Cameco (Канада) и Orano (Франция), сначала по железной дороге из Казахстана, как правило, в порт Санкт-Петербурга в России (см. Раздел 1.2 Геополитические события), затем морским транспортом в различные порты в Соединенных Штатах, Канаде или Европе. Затем материал перемещается железнодорожным или автомобильным транспортом на объекты перерабатывающих предприятий и права собственности передаются заказчику. С 2018 года Компания также успешно использует Транскаспийский международный транспортный маршрут («ТМТМ»). По итогам 2023 года 64% всех отгрузок урана из Казахстана в западные страны были успешно осуществлены через ТМТМ. Отклонение от первоначально запланированного 71% экспортных отгрузок через ТМТМ связано с осуществлением в 4-м квартале 2023 года внеплановой экспортной отгрузки во Францию через северный транспортный маршрут. В результате снизилась номинальная доля перевозок через ТМТМ. В некоторых случаях Группа заключает своп-соглашения (обменные соглашения) на конверсионном объекте для снижения рисков и транспортных издержек. Это может включать обмен U₃O₈ с партнерами Группы на конвертерах.
- **Китай.** При перевозке материалов в Китай Компания доставляет груз на железнодорожную станцию Алашаньюо рядом с казахстанско-китайской границей.
- **Россия.** Получателями продукции при поставках в Российскую Федерацию являются: АО «Сибирский химический комбинат» («СХК»). Группа осуществляет доставку грузов железнодорожным транспортом от места своей деятельности до одной станции ОАО «РЖД» в зависимости от конечного пункта назначения продукции.
- **Прочие.** Способы и маршруты транспортировки в другие страны могут отличаться в зависимости от согласованных с заказчиком условий доставки.

В таблице ниже представлены данные о географическом распределении доходов уранового сегмента за последние три года:

Консолидированные продажи* урановой продукции (U₃O₈) по регионам**
(% от консолидированного объема продаж U₃O₈)

Регионы	2023	2022	2021
Америка	26%	28%	32%
Азия	45%	46%	41%
Европа	29%	26%	27%

* Включают продажу урановой продукции партнерам по СП.

** Разбивка по регионам сделана не на основании страны юридической регистрации контрагента, а на основании страны регистрации конечного бенефициара контрагента или страны регистрации офиса принимающего решения.
Источник: Данные Компании. Показатели округлены.

Продажи урановой продукции Компании и ТНК (U₃O₈) по регионам

(% от объема продаж* U₃O₈)

Регионы	2023	2022	2021
Америка	19%	23%	23%
Азия	49%	50%	48%
Европа	32%	27%	29%

* Объем продаж Компании (учитываемый в Группе): включает общие объемы реализации внешним покупателям Компании и ТНК. Внутригрупповые сделки между Компанией и ТНК не учитываются.

** Разбивка по регионам сделана не на основании страны юридической регистрации контрагента, а на основании страны регистрации конечного бенефициара контрагента или страны регистрации офиса принимающего решения.
Источник: Данные Компании. Показатели округлены.

4.0. ИЗЛОЖЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

4.1 Сегменты

В течение года, Группа осуществляла свою деятельность в трех основных сегментах бизнеса:

- **Урановый сегмент** включает в себя добычу и переработку природного урана на месторождениях Группы, покупку Группой урановой продукции у СП и ассоциированных предприятий, маркетинг и реализацию урановой продукции на внешние рынки. Урановый сегмент также включает в себя долю Группы в чистых результатах СП и ассоциированных предприятий, занимающихся производством и продажей урана, а также результаты деятельности Компании в качестве корпоративного центра Группы.
- **Сегмент АО «Ульбинский Metallургический Завод» («УМЗ»)** включает в себя производство и продажу продуктов, содержащих бериллий, тантал и ниобий, фтористоводородную кислоту и побочные продукты. Данный сегмент также занимается переработкой давальческого уранового сырья и производством порошка UO_2 , топливных таблеток и производство ТВС и их компонентов.
- **Сегмент Прочая деятельность** включает в себя доходы и расходы дочерних организаций Группы, которые, в основном, занимаются оказанием услуг урановому сегменту, таких как: бурение, транспортировка, НИОКР, информационные и охранные услуги. Деятельность данных организаций не включена в отчетные операционные сегменты, поскольку их финансовые результаты не достигают порога существенности. Данный сегмент не раскрывается в данном отчете ввиду несущественности.

4.2 Консолидация

Помимо деятельности Компании и ее консолидированных дочерних предприятий, Группа включает совместные операции, совместные и ассоциированные предприятия.

- **Дочерние предприятия** – предприятия, которые Группа контролирует благодаря (i) своим полномочиям управлять их значимой деятельностью, которая оказывает значительное влияние на доходы предприятий, (ii) подвергается рискам, связанным с переменным доходом от участия в данных предприятиях, или имеет право на получение доходов данных предприятий, и (iii) имеет возможность использовать свои полномочия в отношении данных предприятий с целью оказания влияния на величину доходов Группы. При оценке наличия у Группы полномочий в отношении другого предприятия необходимо рассмотреть наличие и влияние реальных прав, включая реальные потенциальные права голоса.
- **Совместные операции («СО»)** – предприятия, в отношении которых Группа осуществляет совместный контроль и имеет права на их активы, доходы и обязательства в отношении их расходов, а также финансовые обязательства пропорционально своей доле участия в них. СО Группы, а именно АО СП «Акбастау» и ТОО «Каратау», с 1 января 2018 года консолидируются на пропорциональной основе.
- **Совместные предприятия («СП»)** – предприятия, которые находятся под совместным контролем Группы и других сторон, принятие решений по соответствующим сферам деятельности таких предприятий требует общего согласия всех сторон, которые осуществляют совместный контроль. Доли участия Группы в СП учитываются методом долевого участия.
- **Ассоциированные предприятия** – предприятия, на которые Группа прямо или косвенно оказывает существенное влияние, но не единоличный или совместный контроль, что типично для распределения долей участия между 20% и 50% голосующих прав. Инвестиции Группы в ассоциированные предприятия учитываются с использованием метода долевого учета.
- **Прочие инвестиции** – предприятия, в которых Группа имеет менее 20% голосов. Инвестиции в акционерный капитал отражаются по справедливой стоимости как прочие инвестиции в консолидированной финансовой отчетности Компании согласно МСФО.

В следующей таблице представлены дочерние предприятия, СП, СО и ассоциированные предприятия и прочие инвестиции Группы по состоянию на 31 декабря 2023 года. Доля владения Группы в этих компаниях во всех случаях равна голосующим правам Группы, за исключением АО «Ульбинский металлургический завод» и АО «Волковгеология», в каждом из предприятий Группа имеет 100% голосов. В ANU Energy OIEC Ltd («ANU Energy») Группа не имеет своего представительства в Совете директоров, не имеет права голоса и не

принимает участия в принятии решения по ключевым стратегическим вопросам ANU Energy (см. сноску три (3) под таблицей).

Подход	Наименование	Доля (%)
Добыча и переработка урана		
Дочерние предприятия	ТОО «Казатомпром-SaUran»	100,00%
	ТОО «РУ-6»	100,00%
	ТОО «Аппак»	65,00%
	ТОО «СП «Инкай»	60,00%
	ТОО «Байкен-У» ⁽¹⁾	52,50%
	ТОО «ДП «ОРТАЛЫК»	51,00%
	ТОО «СП «Хорасан-У (Хорасан-У)»	50,00%
Совместные предприятия	ТОО «СП «Будёновское»	51,00%
	ТОО «Семизбай-У»	51,00%
Совместные операции	АО «СП «Акбастау»	50,00%
	ТОО «Каратау»	50,00%
	Energy Asia (BVI) Limited ⁽¹⁾	50,00%
Ассоциированные предприятия	ТОО «СП «КАТКО»	49,00%
	ТОО «СП «Южная горно-химическая компания»	30,00%
	АО «СП «Заречное»	49,98%
	ТОО «Кызылкум» ⁽¹⁾	50,00%
	ТОО «Жанакорган-Транзит» ⁽²⁾	60,00%
Ядерный топливный цикл и Металлургия		
Дочерние предприятия	АО «Ульбинский Металлургический Завод» (АО «УМЗ»)	94,33%
	ULBA-CHINA Co Ltd ⁽²⁾	100,00%
	ТОО «Машзавод» ⁽²⁾	100,00%
	ТОО «Ульба-ТВС» ⁽²⁾	51,00%
Ядерный топливный цикл		
Инвестиции ⁽³⁾	АО «Международный Центр по Обогащению Урана»	10,00%
Вспомогательная деятельность		
Дочерние предприятия	ТОО «Институт Высоких Технологий»	100,00%
	«KazakAtom TH» AG или «ТНК»	100,00%
	ТОО «KAP Technology»	100,00%
	ТОО «KAP Logistics» ⁽⁴⁾	99,99%
	АО «Волковгеология»	99,34%
	ТОО «Русбурмаш-Казахстан» ⁽²⁾	49,00%
	ТОО «Qorǵan-Security»	100,00%
	ТОО "Tairqonyr Qyshqyl Zauyty" ⁽⁵⁾	100,00%
Совместные предприятия	ТОО «СКЗ-У»	49,00%
	ТОО «Уранэнерго»	79,17%
Ассоциированные предприятия	ТОО «SSAP» ⁽⁶⁾	9,89%

Следующий актив подлежит ликвидации:

Подход	Наименование	Доля (%)
Ядерный топливный цикл		
Совместные предприятия	СП ЗАО УКР ТВС ⁽⁷⁾	33,33%

¹ Компании принадлежит 50% (прямое владение) в Energy Asia (BVI) Limited. Energy Asia (BVI) Limited владеет 40% (прямое владение) в ТОО «Кызылжум» и 95% (прямое владение) в ТОО «Байкен-У».

² Данные компании – это предприятия 3-го уровня для Компании, косвенно через доли в дочерних, СП и, ассоциированных предприятиях, указанных выше в таблице. Соответствующие доли участия принадлежат компаниям 2-го уровня, а не Компании.

³ По состоянию на отчетную дату Группа классифицирует одну акцию АО «Центр по обогащению урана» (ЦОУ) как прочие инвестиции.

Группа осуществила инвестирование в ANU Energy в размере 12 368 млн тенге (24,25 млн долл. США) в марте 2022 года, что составляет 32,7% доли от совместных инвестиций инвесторов ANU Energy. Группа не имеет значительного влияния на управленческую операционную деятельность ANU Energy, в связи с чем, Группа признает данную инвестицию по справедливой стоимости через прибыль или убыток. По состоянию на отчетную дату Группа классифицирует ANU Energy как "прочие инвестиции" в составе прочих финансовых активов в консолидированной финансовой отчетности.

⁴ 20 сентября 2022 года осуществлена перерегистрация ТОО «Торгово-транспортная компания» в ТОО «KAP Logistics».

⁵ 29.03.2023 года зарегистрировано ТОО «Тайқонұр Қышқыл Зауыты», создано в целях реализации проекта строительства сернокислотного завода в Созакском районе Туркестанской области. Учредителями ТОО «Тайқонұр Қышқыл Зауыты» выступили: Казатомпром (49%), ТОО «РУ-6» (25%), ТОО «Казатомпром-SaUran» (26%). В январе 2024 года в рамках реструктуризации, нацеленной на упрощение и оптимизацию структуры владения, Казатомпром реализовал 49% доли участия в уставном капитале ТОО «Тайқонұр Қышқыл Зауыты» («ТОО «TQZ») в адрес ТОО «Казатомпром-SaUran». В результате участниками ТОО «TQZ» являются ТОО «Казатомпром-SaUran» с долей 75% и ТОО «РУ-6» с долей 25%, которые, в свою очередь, являются 100%-ми дочерними предприятиями Казатомпрома. Принимая во внимание, что производство серной кислоты не является основным видом деятельности Компании, Компания ожидает, что доля косвенного участия в ТОО «TQZ» через 100%-ные дочерние предприятия Казатомпрома будет снижена.

⁶ Постановлением Правительства Республики Казахстан от 02 августа 2022 года №523 ТОО «SSAP» исключено из перечня организаций, подлежащих к передаче в конкурентную среду.

⁷ 22 июня 2022 года Хозяйственным судом города Киева ЗАО «УКР ТВС» было признано банкротом, введена процедура ликвидации банкрота. 21 февраля 2024 года Хозяйственным судом города Киев продлены сроки процедуры банкротства ЗАО «УКР ТВС» до 22 июня 2024 года.

5.0. СУЩЕСТВЕННЫЕ ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГРУППЫ

Значительные факторы, которые повлияли на результаты деятельности Группы за 2023 и 2022 годы и по прогнозам Компании продолжают оказывать влияние на результаты деятельности Группы в будущем, включают в себя:

- цена, полученная за продажу природного урана и изменения цен на урановую продукцию;
- изменение в структуре Группы;
- воздействие изменений валютных курсов;
- налогообложение, включая налог на добычу полезных ископаемых;
- стоимость и наличие серной кислоты;
- изменение цен в связи с инфляционным давлением, а также наличие критически важных операционных материалов в связи с перебоями в цепочке поставок;
- влияние изменений в оценке запасов; и
- сделки с дочерними предприятиями, СП, СО и ассоциированными предприятиями.

5.1 Цена, полученная за продажу природного урана и изменение цен на уран

Спотовые рыночные цены на U_3O_8 , который является основным товарным продуктом Группы, оказывают наиболее существенное влияние на выручку Группы. Большая часть выручки Группы приходится на продажи U_3O_8 по контрактам с ценообразованием, привязанным к спотовым ценам. В дополнение к спотовым ценам, эффективная цена реализации Группы зависит от доли контрактов с фиксированным ценовым компонентом в портфеле контрактов за данный период. Соответственно, средняя цена реализации в каждом рассматриваемом периоде может отличаться от цены спотового рынка. Более подробная информация о влиянии цен на спотовом рынке на среднюю цену реализации представлена в Разделе 12.1 Анализ чувствительности по ценам реализации урана.

В следующей таблице представлены средняя спотовая цена и средняя цена реализации за фунт U_3O_8 за указанные периоды:

		2023	2022	Изменение
Средняя недельная спотовая цена (за фунт U_3O_8) ¹	долл.США	60,53	49,61	22%
	тенге	27 616	22 863	21%
Средняя цена реализации Группы (за фунт U_3O_8)	долл.США	55,09	43,44	27%
	тенге	25 135	20 021	26%
Средняя цена реализации Казатомпрома (за фунт U_3O_8)	долл.США	52,10	42,50	23%
	тенге	23 768	19 587	21%

¹Источник: TradeTech и UxC.

Ценообразование контрактного портфеля Компании взаимосвязано с текущими спотовыми ценами на уран (см. Раздел 12.1 Анализ чувствительности по ценам реализации урана). Тем не менее, при краткосрочных поставках потребителям существует определенный временной лаг между датой фиксации ценообразования по контракту в соответствии с казахстанским законодательством о трансфертном ценообразовании и спотовой рыночной ценой на момент фактической поставки. Высокая волатильность рынка в период таких временных лагов между фиксацией цены и поставкой становится более очевидной по мере увеличения волатильности как в условиях роста, так и падения цен. Кроме того, поставки по некоторым долгосрочным контрактам в 2023 году включали в себя компоненты фиксированной цены, в том числе ценовые потолки, которые были сформированы в условиях сравнительно низких спотовых цен. В результате, несмотря на то, что относительный рост средней цены реализации Компании и по Группе за отчетный период в сравнении с 2022 года опередил рост цен на спотовом рынке урана в данном промежутке времени, средняя цена реализации в абсолютном значении оказалась ниже средней недельной спотовой цены за отчетный период.

Дополнительную информацию касательно специфичных рыночных тенденций, оказавших влияние на цену на уран в 2023 году, можно найти в отчете «Операционные результаты деятельности АО «НАК «Казатомпром за 4 квартал 2023 года», доступном на корпоративном интернет-ресурсе, www.kazatomprom.kz.

5.2 Изменения в структуре Группы

В 2023 году Группа завершила следующие сделки:

- 30 декабря 2021 года был подписан договор купли-продажи 40% акций в АО «Каустик» между Компанией и ТОО «Торговый дом «Объединенные химические технологии». Согласно условиям договора, оплата за акции производилась в рассрочку. 28 марта 2023 года ТОО «Торговый дом «Объединенные химические технологии» произвел полную оплату по договору. 11 апреля 2023 года подписан акт подтверждения приема-передачи акций.
- В январе 2024 года в рамках реструктуризации, нацеленной на упрощение и оптимизацию структуры владения, Казатомпром реализовал 49% доли участия в уставном капитале ТОО «Тайқонур Қышқыл Зауаты» («ТОО «TQZ») в адрес ТОО «Казатомпром-SaUran». В результате участниками ТОО «TQZ» являются ТОО «Казатомпром-SaUran» с долей 75% и ТОО «РУ-6» с долей 25%, которые, в свою очередь, являются 100%-ми дочерними предприятиями Казатомпрома. В январе 2024 года в целях привлечения инвестиций для реализации проекта по строительству нового сернокислотного завода было подписано соглашение о стратегическом партнерстве с итальянской компанией Ballestra S.p.A., и совет директоров Казатомпрома принял решение о привлечении локального партнера Ballestra в Казахстане на данный проект. Ожидается, что Ballestra осуществит проектирование, поставку оборудования и техническое сопровождение проекта. Технологии Ballestra успешно применяются на действующих сернокислотных заводах ТОО «СКЗ-У» и ТОО «SSAP». Принимая во внимание, что производство серной кислоты не является основным видом деятельности Компании, Компания ожидает, что доля косвенного участия в ТОО «TQZ» через 100%-ные дочерние предприятия Казатомпрома будет снижена.

В 2022 году:

- 22 ноября 2021 года между Группой и Genchi Global Limited было заключено Рамочное соглашение об участии в ANU Energy, созданного на базе Международного финансового центра «Астана». Основной целью ANU Energy является хранение физического урана в качестве долгосрочной инвестиции. Группа осуществила инвестирование в ANU Energy в размере 12 368 млн тенге (24,25 млн долл. США) в марте 2022 года, что составляет 32,7% доли от совместных инвестиций инвесторов ANU Energy. Группа не имеет своего представительства в Совете директоров ANU Energy и не принимает участия в принятии решений в ANU Energy. Соответственно, Группа не имеет значительного влияния на управленческую операционную деятельность ANU Energy, в связи с чем, Группа признает данную инвестицию по справедливой стоимости через прибыль или убыток. По состоянию на 31 декабря 2023 года Группа классифицирует ANU Energy как «Прочие инвестиции» в составе прочих финансовых активов в консолидированной финансовой отчетности. На 31 декабря 2023 года справедливая стоимость инвестиции в ANU Energy OEIC Ltd. оценивалась в 30 667 млн тенге (2022 год: 17 066 млн тенге).

Общее количество дочерних предприятий, СП, СО, ассоциированных предприятий и прочих инвестиций Группы по состоянию на 31 декабря 2023 года увеличилось и составляет 36 (по состоянию на конец 2022 года: 35).

5.3 Воздействие изменений валютных курсов

Подверженность Группы воздействию колебания курсов валют связана с осуществлением продаж, закупок и привлечением займов в иностранной валюте. Основные денежные потоки Группы выражены в долларах США, в связи с тем, что:

- цены на уран выражены в долларах США, поэтому большая часть консолидированной выручки от реализации Группы генерируется в долларах США (92% в 2023 году; 90% в 2022 году);
- Компания закупает уран и урановую продукцию у своих СП и ассоциированных предприятий в соответствии с контрактами, выраженными в тенге, по ценам, определенным исходя из преобладающих цен на спотовом рынке U_3O_8 , которые указаны в долларах США;
- существенная доля займов Группы деноминирована в долларах США (96% в 2023 году; 95% в 2022 году), являющихся валютой основных доходов. Дополнительная информация представлена ниже в Разделе 10.0 ЗАДОЛЖЕННОСТЬ.

Значительная часть расходов Группы, включая ее операционные, производственные и капитальные затраты, выражена в тенге. Таким образом, поскольку большая часть доходов Группы выражена в долларах США, а

большая часть ее расходов выражена в тенге, Группе, как правило, выгодно укрепление доллара по отношению к тенге, что впоследствии имеет положительное влияние на финансовые результаты Группы. Тем не менее, поскольку Группа имеет кредитные обязательства, выраженные в долларах США, положительное влияние укрепления доллара может быть частично или полностью нивелировано. Кроме того, Компания приобретает урановую продукцию у своих совместных и ассоциированных предприятий по контрактам, выраженным в тенге, но привязанным к спотовой рыночной цене, которая, в свою очередь, выражена в долларах США. Таким образом, значительное укрепление доллара США приведет к соответствующему увеличению цены таких контрактов в тенге.

Группа пытается по возможности нивелировать риски колебания валютных курсов, контролируя соотношение платежей в валютном выражении с показателями своих денежных потоков в валютном выражении. Благодаря такому соотношению, Группа достигает естественного хеджирования без применения производных финансовых инструментов.

В 2023 году обменный курс тенге к доллару США находился в диапазоне от 431,08 до 482,77 тенге (в 2022 году от 414,67 до 512,19 тенге). По состоянию на 31 декабря 2023 года курс тенге к доллару США Национального Банка Республики Казахстан («НБК») составил 454,56 тенге (по состоянию на 31 декабря 2023 сумма составила 465,65 тенге). Воздействие колебания курсов валют оказало негативное влияние на финансовые результаты Группы по итогам 2023 года. Чистый убыток Группы по курсовой разнице за 2023 год составил 21 330 млн тенге (за 2022 год прибыль по курсовой разнице составила 17 304 млн тенге).

В нижеследующей таблице приведены средние за период и на конец года обменные курсы тенге/доллар США, согласно данным НБК по состоянию на 31 декабря 2023 и 2022 годов:

		2023	2022	Изменение
Средний обменный курс за период ¹	тенге / долл. США	456,24	460,85	(1%)
Обменный курс на конец периода	тенге / долл. США	454,56	462,65	(2%)

¹ Средние курсы рассчитываются как среднее значение ежедневных обменных курсов на каждый календарный день.

5.4 Налогообложение и налог на добычу полезных ископаемых («НДПИ»)

До 1 января 2023 года НДПИ в Казахстане определялся путем начисления расчетного налога в размере 29% на налогооблагаемые расходы, связанные с производственной себестоимостью добычи (на основе формулы – смотрите таблицу и сноску ниже). Налогооблагаемые расходы включали в себя все прямые расходы, связанные с добычей полезных ископаемых, в том числе погашение горно-подготовительных работ за период и любые другие амортизационные отчисления, связанные непосредственно с деятельностью по добыче, но исключали затраты на переработку и общие и административные расходы. НДПИ рассчитывается отдельно по каждому контракту на недропользование. Таким образом, получаемая в результате сумма НДПИ прямо зависела от себестоимости добываемой продукции.

В январе 2022 года правительство Республики Казахстан объявило о намерении внести изменения в Налоговый кодекс страны. 11 июля 2022 года в Налоговый кодекс РК (Законы РК «О введении в действие Кодекса РК «О налогах и других обязательных платежах в бюджет» № 135-VII ЗРК) приняты дополнения и изменения, меняющие базу для расчета и размер ставки НДПИ на уран. Изменения в налоговый кодекс вступили в силу с 1 января 2023. В соответствии с внесенными изменениями налоговая база по НДПИ на уран определяется как средневзвешенная цена на уран из публичных источников за определенный отчетный период, умноженная на количество добытого урана и ставку НДПИ в размере 6%.

В следующей таблице указаны налоги Группы за указанные годы:

(в миллионах тенге)	2023	2022	Изменение
Корпоративный подоходный налог ¹	157 610	118 853	33%
Налог на добычу полезных ископаемых ²	52 283	29 616	77%
Другие налоги и прочие платежи в бюджет ³	150 830	111 051	36%
Общий начисленный налог	360 723	259 520	39%

¹ Действующая ставка: 20%; расчет: налогооблагаемый доход (на основе налоговой отчетности), умноженный на ставку налога на прибыль.

² Действующая ставка и расчет с 2023 года и далее: $6\% \times (\text{средняя спотовая цена на конец месяца}) \times \text{объем добытого урана}$.

Ранее действовавшая ставка: 18,5% для стоимости урана в продуктивном растворе; расчет: начисление налога осуществляется на стоимость добычи и основано на предполагаемой 20% марже прибыли по некоторым расходам и ставке НДПИ 18,5%. Начисление налога в размере 29% определяется по следующей формуле: $(1 + 20\%) \times 18,5\% \div (1 - (1 + 20\%) \times 18,5\%)$.

³ Включает налог на имущество, земельный налог, транспортный налог, социальный налог, прочие платежи в бюджет, НДС и ИПН (по ИПН Компания является налоговым агентом).

Общая сумма начисленных налогов увеличилась в среднем на 39% по итогам 2023 года в сравнении с 2022 годом, за счет:

- увеличения корпоративного подоходного налога на 33%, что связано с увеличением прибыли до налогообложения, полученной в результате роста средней цены реализации, связанного с повышением спотовой цены и ростом объемов продаж U_3O_8 (см. Разделы 6.2 Консолидированная выручка и другие финансовые показатели и 6.9 Прибыль до налогообложения и расходы по подоходному налогу);
- увеличения НДС на 77%, что связано с ростом спотовой цены на U_3O_8 , а также изменением с 1 января 2023 года налоговой базой для исчисления налога;
- увеличения суммы других налогов и прочих платежей в бюджет на 36%, что в основном связано с увеличением суммы начисленного налога на добавленную стоимость в результате увеличения стоимости внутригрупповых продаж на территории Республики Казахстан.

5.5 Стоимость и доступность серной кислоты

Для добычи урана методом ПСВ необходимы значительные объемы серной кислоты. Отсутствие серной кислоты может нарушить график добычи Группы, а рост цен на серную кислоту может негативно повлиять на прибыль Группы.

Средневзвешенная цена за тонну, выплачиваемая Группой за серную кислоту, увеличилась на 33,6% до 40 455 тенге за тонну в 2023 году (с 30 263 тенге за тонну в 2022) в связи с удорожанием сырья и временным дефицитом на рынке Казахстана. В 2023 году, расходы на серную кислоту в среднем составили около 10% от производственной себестоимости (12% в 2022) уранодобывающих предприятий Группы.

Ожидается, что в среднесрочной перспективе существующий дефицит серной кислоты на местном рынке снизится ввиду наращивания мощностей отечественными предприятиями в сфере добычи и переработки цветных металлов и плавильных заводов. Также, Компания планирует увеличить действующие мощности собственного производства серной кислоты за счет строительства нового завода ТОО «Тайқонұр Қушқыл Зауаты» (см. Раздел 5.2 Изменения в структуре Группы). Как сообщалось ранее, строительство завода по производству серной кислоты осуществляется в рамках мер, направленных на обеспечение собственного производства, с целью снижения рисков, ассоциированных с поставками серной кислоты. Ожидается, что номинальная мощность завода составит 800 000 тонн серной кислоты в год. Вместе с существующими объемами поставки от ТОО «СКЗ-У» и ТОО «SSAP», которые составляют около 680 000 тонн, общий годовой объем серной кислоты, поставляемой дочерними и зависимыми организациями Казатомпрома, ожидается на уровне порядка 1,5 миллиона тонн.

5.6 Наличие и изменение цен на критически важные производственные материалы и оборудование в связи с инфляцией

Добыча урана методом ПСВ требует импорта определенных ключевых производственных материалов и компонентов. Данные позиции либо импортируются напрямую Группой в Казахстан, либо местными поставщиками, у которых Группа закупает такие материалы.

В некоторых случаях ограничения, связанные с доставкой и доступностью, привели к увеличению затрат на приобретение необходимых производственных материалов, в том числе за счет инфляционного давления, возникшего в результате изменения цен на сырьевые товары, что привело к увеличению производственных затрат. (см. Раздел 6.3.2 Показатели производства и реализации уранового сегмента).

5.7 Влияние изменений в оценке запасов

Группа оценивает запасы и ресурсы на ежегодной основе в соответствии с кодексом JORC, включая оценку расчетов со стороны квалифицированной третьей стороны. В результате, запасы и ресурсы ежегодно могут быть реклассифицированы в соответствии с действующими стандартами. Такая реклассификация может оказывать влияние на финансовую отчетность Группы. Например, если реклассификация приводит к изменению планируемого Группой срока разработки рудника, это может оказать соответствующее воздействие на амортизационные расходы, расходы на обесценение, а также расходы на ликвидацию рудника, которые обычно возникают после истечения срока отработки рудника.

5.8 Сделки с дочерними компаниями, СП, СО и ассоциированными предприятиями

Компания закупает U_3O_8 у своих дочерних предприятий, СО, СП и ассоциированных предприятий, в основном по спотовой цене с учетом применимых рыночных дисконтов, размер которых может отличаться. В основном закупаемые объемы U_3O_8 соответствуют доле участия Компании в соответствующих продающих предприятиях.

Выручка Группы от Уранового сегмента в основном состоит из двух потоков:

- продажа покупного U_3O_8 , приобретенного у СП и ассоциированных предприятий, а также у третьих сторон, и
- продажа собственного U_3O_8 , произведенного Компанией и ее консолидированными дочерними предприятиями и СО.

Себестоимость реализации покупного урана равна покупной цене от СП и ассоциированных предприятий, которая в основном является преобладающей спотовой ценой, с соответствующими дисконтами. Соответственно, доля результатов СП и ассоциированных предприятий составляет значительную часть прибыли Группы, и ее следует учитывать при оценке финансовых результатов Группы. В 2023 году U_3O_8 приобретался с учетом средневзвешенного дисконта в размере 3,63% от спотовой цены (в 2022 году 3,73%).

При продаже собственного урана, произведенного Компанией, консолидированными дочерними предприятиями и СО, себестоимость реализации в основном представлена себестоимостью производства. Для таких продаж, полная маржа урановой продукции с учетом реализации урана на экспорт отражается в консолидированных результатах Группы.

В следующей таблице приведены объемы, приобретенные Компанией за указанные периоды:

(тонны)	2023	2022	Изменение
U_3O_8 , приобретенный у СП и ассоциированных предприятий	2 703	2 805	(4%)
U_3O_8 , приобретенный у СО и дочерних предприятий	9 898	9 533	4%
Итого	12 601	12 338	2%

* По некоторым СП в случаях, когда партнер отказывается от покупки своей доли производства, у Компании есть право на покупку такого дополнительного объема (сверх объема производства пропорционального доле участия Компании).

В 2023 году общий объем U_3O_8 , приобретенный у СП, СО, ассоциированных и дочерних предприятий был сопоставим в сравнении с 2022 годом и составил 12 601 тонн (в 2022 году составил 12 338 тонн).

Помимо вышеуказанных объемов Компания (включая ее торговую дочернюю компанию ТНК) также приобретает объемы у третьих сторон по различным ценам.

6.0. АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

6.1 Консолидированные финансовые показатели

В данном разделе анализ основан на данных за 12 месяцев, закончившихся 31 декабря 2023 года, по сравнению с 12 месяцами, закончившимися 31 декабря 2022 года. В приведенной ниже таблице указана финансовая информация, относящаяся к консолидированным результатам Группы в 2023 и 2022 годах:

(в миллионах тенге)	2023	2022	Изменение
Выручка	1 434 635	1 001 171	43%
Себестоимость реализации	(671 862)	(475 097)	41%
Валовая прибыль	762 773	526 074	45%
Расходы по реализации	(28 851)	(25 605)	13%
Общие и административные расходы	(53 110)	(44 507)	19%
Операционная прибыль	680 812	455 962	49%
Прочий доход/(убыток) в т.ч. следующие разовые эффекты:	(50 855)	38 667	<(200%)
Доход по соглашению о развитии ассоциированного предприятия ¹	-	7 671	(100%)
Доля в результатах ассоциированных предприятий	76 049	75 736	0%
Доля в результатах совместных предприятий (СП)	22 336	13 340	67%
Доход до налогообложения	728 342	583 705	25%
Расходы по подоходному налогу	(148 007)	(110 742)	34%
Чистая прибыль, относимая на:	580 335	472 963	23%
- собственников Компании	419 184	348 048	20%
- неконтролирующую долю	161 151	124 915	29%
Чистая прибыль на акцию, относимая на собственников (базовая и разводненная) тенге/акцию ²	1 616	1 342	20%
Скорректированная чистая прибыль (без разовых эффектов)	580 335	465 292	25%
Скорректированный показатель EBITDA ³	828 623	630 898	31%
Показатель EBITDA ⁴ (пропорционально доле участия)	639 407	495 357	29%

¹ Участники ТОО «СП «КАТКО» внесли изменения в Соглашение о дальнейшем развитии предприятия от 11 августа 2022 года, в рамках которого Группа получила право на компенсацию в размере 7 671 млн тенге от второго участника ТОО «СП «КАТКО», которая была признана прочим доходом в 2022 году и прочей дебиторской задолженностью.

² Рассчитывается как: прибыль за год, относимая на собственников Компании поделенная на общее количество выпущенных акций из Раздела 11.0 ВЫПУЩЕННЫЕ АКЦИИ, округленная до ближайшего целого тенге.

³ Скорректированный показатель EBITDA рассчитывается путем исключения из EBITDA всех статей, не связанных с основной деятельностью и имеющих разовый эффект. Расчёт: прибыль до налогов – фин. доходы + фин. расходы +/- чистая (прибыль)/убыток по курсовой разнице + износ и амортизация + обесценения - восстановление обесценения +/- разовые и единичные события.

⁴ В прошлом раскрывался как «скорректированный показатель EBITDA (пропорционально доле участия)» рассчитывается как: скорректированный показатель EBITDA за вычетом доли в чистой прибыли СП и ассоциированных предприятиях плюс доля скорректированного показателя EBITDA совместных и ассоциированных предприятий, занятых в урановом сегменте (за 2023 год включает долю скорректированного показателя EBITDA ТОО СП «Будёновское» в сумме 3 048 млн тенге, при этом в 2022 году не включено в расчет из-за незначительного эффекта), за вычетом неконтрольной доли в скорректированном показателе EBITDA ТОО «Аппак», ТОО «СП «Инкай», ТОО «Байкен-У», ТОО «ДП «ОРТАЛЫК» и ТОО «СП «Хорасан-У» и за вычетом любых изменений в нерезализованной прибыли Группы.

6.2 Консолидированная выручка и другие финансовые показатели

Консолидированная выручка Группы составила 1 434 635 млн тенге по итогам 2023 года, увеличившись на 43% по сравнению с 2022 годом (1 001 171 млн тенге в 2022 году). Данный рост в основном связан с:

- увеличением средней цены реализации, связанным с ростом спотовой цены на U₃O₈;
- увеличением объема реализации U₃O₈ (см. Раздел 6.3.2 Показатели производства и реализации уранового сегмента в связи с дополнительными запросами клиентов, а также новыми долгосрочными контрактами;
- ростом доходов от продажи ОУП и другой урановой продукции (включая реализацию таблеток и оказание услуг толлинга) в соответствии с увеличением ТОО «Ульба-ТВС» объема поставок ТВС в течение 2023 года и увеличением доходов от реализации продукции из редких металлов УМЗ (см. Раздел 6.4 Сегмент УМЗ).

В приведенной ниже таблице показана выручка по основным направлениям деятельности за 2023 год по сравнению с 2022 годом:

(в миллионах тенге)	2023	2022	Изменение	Доля	
				2023	2022
Уран ¹	1 180 722	851 427	39%	82%	85%
Урановая продукция ²	151 798	57 806	>100%	11%	6%
Бериллиевая продукция	31 857	31 986	(0%)	2%	3%
Танталовая продукция	27 061	23 171	17%	2%	2%
Прочие	43 197	36 781	17%	3%	4%
Итого выручка	1 434 635	1 001 171	43%	100%	100%

¹ Включает только выручку от реализации U_3O_8 (по Группе).

² Включая, но не ограничиваясь реализацией ОУП, UF₆, производством и реализацией порошка UO_2 и топливных таблеток АО «УМЗ».

Операционная прибыль по итогам 2023 года составила 680 812 млн тенге, увеличившись на 49% по сравнению с 2022 годом (455 962 млн тенге в 2022 году), в основном в связи с увеличением выручки в 2023 году, как было указано выше.

Прочий убыток в 2023 году составил 50 855 млн тенге (в 2022 году прочий доход на сумму 38 667 млн тенге). Это обусловлено преимущественно расходами от переоценки по краткосрочному договору товарного займа между Группой и ANU Energy OEIC Ltd. на сумму 37 977 млн тенге, срок возврата которого был продлен до марта 2024 года. Также, начислен резерв в размере 100% от просроченного платежа на сумму 15 692 млн тенге из-за задержки платежа со стороны Dioxitek S.A. (Аргентина) по причине введения новых требований правительством Аргентины в отношении импортных операций. Группа ожидает сложности с получением платежей со стороны Dioxitek S.A., при этом, порядок погашения задолженности обсуждается между сторонами.

Чистая прибыль за 2023 составила 580 335 млн тенге, увеличившись на 23% по сравнению с 2022 годом (472 963 млн тенге в 2022 году). Увеличение в основном связано с ростом операционной прибыли в 2023 году, как было указано выше.

Прибыль за период, относимая на неконтролирующую долю, значительно увеличилась в 2023 году и составила 161 151 млн тенге в связи с ростом чистой прибыли добывающих предприятий, которые имеют неконтролирующую долю, в результате увеличения средней цены реализации, связанной с ростом спотовой цены на U_3O_8 , и повышением объемов реализации этих предприятий в адрес вторых участников.

Скорректированный показатель EBITDA составил 828 623 млн тенге в 2023 году, увеличившись на 31% по сравнению с 2022 годом (630 898 млн тенге в 2022 году), тогда как показатель EBITDA пропорционально доле участия по итогам 2023 года составил 639 407 млн тенге, увеличившись на 29% по сравнению с 2022 годом (в 2022 году составил 495 357 млн тенге). Изменения были вызваны в основном более высокой операционной прибылью на консолидированном уровне, а также более высоким показателем EBITDA у совместных и ассоциированных предприятий, что большей частью обусловлено увеличением средней цены реализации, связанным с ростом спотовой цены на U_3O_8 .

6.3 Урановый сегмент

6.3.1 Финансовые показатели уранового сегмента.

(в миллионах тенге, если не указано иное)		2023	2022	Изменение
Средний обменный курс за период	тенге/долл.США	456,24	460,85	(1%)
Выручка от уранового сегмента ¹		1 211 524	920 093	32%
в т.ч. выручка от реализации U_3O_8 (по Группе) ²		1 180 722	851 427	39%
Доля выручки от U_3O_8 в общем объеме выручки	%	82%	85%	(3%)

¹ Рассчитано из Примечания «Сегментная информация» Финансовой отчетности как сумма внешней выручки и выручки от других сегментов по урановому сегменту.

² Включает только выручку от реализации U_3O_8 (по Группе).

Консолидированная выручка от продажи U_3O_8 составила 1 180 722 млн тенге в 2023 году, увеличившись на 39% по сравнению с 2022 годом (в 2022 году составила 851 427 млн тенге) за счет:

- увеличения средней цены реализации, связанного с ростом спотовой цены на U_3O_8 ;

- увеличения объема реализации U_3O_8 (см. Раздел 6.3.2 Показатели производства и реализации уранового сегмента) в связи с дополнительными запросами клиентов, а также новыми долгосрочными контрактами.

6.3.2 Показатели производства и реализации уранового сегмента

		2023	2022	Изменение
Объем производства U_3O_8 (на 100% основе)	тонны	21 112	21 227	(1%)
Объем производства U_3O_8 (пропорционально доле участия) ¹	тонны	11 169	11 373	(2%)
Объем реализации U_3O_8 (консолидированный)	тонны	18 069	16 358	10%
вкл. объем реализации Компании ^{2,3}	тонны	14 915	13 572	10%
Остатки готовой продукции Группы (U_3O_8)	тонны	7 242	9 352	(23%)
вкл. остатки готовой продукции (U_3O_8) Компании ⁴	тонны	6 108	7 749	(21%)
Средняя цена реализации Группы	тенге/кг	65 344	52 051	26%
Средняя цена реализации Группы	долл.США/фунт	55,09	43,44	27%
Средняя цена реализации Компании ⁵	долл.США/фунт	52,10	42,50	23%
Средняя еженедельная спотовая цена	долл.США/фунт	60,53	49,61	22%
Средняя спотовая цена на конец месяца ⁶	долл.США/фунт	62,51	49,81	25%

¹ Объем производства U_3O_8 (пропорционально доле участия) не равен объему купленного урана корпоративного центра (КЦ) Компании в Разделе 5.8 Сделки с дочерними компаниями, СП, СО и ассоциированными предприятиями.

² Объем реализации КЦ Компании (учитываемый в Группе): включает общие объемы реализации внешним покупателям КЦ Компании и ТНК. Внутригрупповые сделки между КЦ Компании и ТНК не учитываются. При этом, некоторая часть объема производства U_3O_8 Группы идет на производство ОУП, топливных таблеток, а также тепловыделяющих сборок (ТВС) на ТОО «Ульба-ТВС».

³ Объем продаж по Группе и объем продаж Компании (включенный в объем продаж по Группе) не включает около 1 300 тонн эквивалента природного урана, использованного для поставки ОУП в 2023 году для проекта ТОО «Ульба-ТВС».

⁴ Объем остатков готовой продукции Компании (учитываемый в Группе): включает общие объемы остатков КЦ Компании и ТНК.

⁵ Средняя цена реализации по сделкам КАП: средневзвешенная цена за фунт уранового концентрата для итоговых внешних продаж КАП и ТНК. Цены по внутригрупповым сделкам между КАП и ТНК не включены.

⁶ Источник: UxC, TradeTech. Цены представляют собой среднее значение котировок спотовых цен на уран на конец месяца, а не среднее значение котировок спотовых цен за каждую неделю, так как условия контрактных цен обычно привязаны к цене на конец месяца.

Все годовые результаты производственной деятельности и продаж в урановом сегменте соответствовали обновленным ожиданиям Компании на 2023 год.

Объемы производства на 100%-ной основе и пропорционально доле владения по итогам 2023 года были ниже аналогичных показателей 2022 года, главным образом из-за незначительного снижения производственного плана на 2023 год по сравнению с 2022 годом.

Объемы продаж как Группы, так и КАП были выше по сравнению с 2022 годом в связи с дополнительными запросами клиентов на увеличение годовых объемов поставок в рамках действующих контрактов, а также новыми долгосрочными контрактами с поставками, начиная с 2023 года.

Объемы продаж каждого периода могут существенно отличаться в зависимости от запросов клиентов и сроков физической поставки.

Консолидированные запасы (остатки) готовой продукции U_3O_8 по Группе по состоянию на 31 декабря 2023 года составили 7 242 тонн, что на 23% ниже, чем по состоянию на 31 декабря 2022 года. На уровне корпоративного центра Компании и ТНК запасы (остатки) готовой продукции U_3O_8 составили 6 108 тонн, что на 21% ниже, чем по состоянию на 31 декабря 2022 года. В целом, снижение запасов (остатков) готовой продукции U_3O_8 связано с увеличением объема продаж.

Средняя цена реализации Группы в тенге в 2023 году составила 65 344 тенге/кг (55,09 долл. США/фунт), что на 26% выше по сравнению с 2022 годом в связи с ростом средней спотовой цены на уран. Средняя цена реализации Компании также была выше по аналогичным причинам.

Текущее ценообразование контрактного портфеля Компании коррелирует со спотовыми ценами на уран (см. Раздел 12.1 Анализ чувствительности по ценам реализации урана). Рост средней цены реализации в 2023 году был на сопоставимом уровне с ростом спотовой рыночной цены на уран. По краткосрочным поставкам конечным потребителям существует определенный временной лаг между датой фиксации ценообразования по контракту согласно казахстанскому законодательству о трансфертном ценообразовании и спотовой рыночной ценой на момент фактической поставки. Влияние высокой волатильности рынка в период таких временных лагов между фиксацией цены и поставкой становится более очевидным по мере увеличения волатильности как

в условиях роста, так и падения цен. В то же время механизмы ценообразования по некоторым долгосрочным контрактам включают в себя фиксированные базовые компоненты цены, которые были установлены в более низких ценовых условиях.

6.3.3 Объемы производства уранового сегмента

Информация, указанная в таблице ниже, отражает общий объем производства урана по каждому предприятию (на 100% основе). Влияние задержек и/или ограниченного доступа к некоторым ключевым материалам и оборудованию в 2023-2022 годах (см. Разделы 5.5 Стоимость и доступность серной кислоты и 5.6 Наличие и изменение цен на критически важные производственные материалы и оборудование в связи с инфляцией) не было одинаковым для всех предприятий из-за особенностей процесса добычи методом ПСВ, различий в планах горно-подготовительных работ и стадии разработки на каждом предприятии.

Объем производства (тонн в форме U ₃ O ₈)	Доля	2023	2022	Изменение
ТОО «Казатомпром-SaUran»	100%	1 070	1 273	(16%)
ТОО «РУ-6»	100%	833	830	0%
ТОО «Аппак»	65%	832	803	4%
ТОО «СП «Инкай» ¹	60%	3 230	3 201	1%
ТОО «Байкен-У»	52,5%	1 066	1 315	(19%)
ТОО «ДП «Орталык»	51%	1 648	1 650	(0%)
ТОО «Семизбай-У»	51%	963	940	2%
ТОО «СП «Буденовское»	51%	180	0	>100%
ТОО «Каратау»	50%	2 611	2 560	2%
АО «СП «Акбастау»	50%	1 647	1 545	7%
ТОО «СП «Хорасан-У»	50%	1 681	1 580	6%
АО «СП «Заречное»	49,98%	757	741	2%
ТОО «СП «КАТКО»	49%	2 103	2 564	(18%)
ТОО «СП «Южная горно-химическая компания»	30%	2 488	2 225	12%
Всего		21 112	21 227	(1%)

¹ Для ТОО «СП «Инкай» годовой объем производства (пропорционально доле владения) определяется в соответствии с Соглашением о Реализации. Годовой объем производства (пропорционально доле владения Компании) составил 1 615 тонн урана в форме U₃O₈ в 2023 году (2022 год: 1 600 тонн U₃O₈).

6.4 Сегмент УМЗ

6.4.1 Реализация урановой продукции УМЗ

UO ₂ порошок и топливные таблетки*		2023	2022	Изменение
Топливные таблетки	Объем продаж и толлинга, тонны	196,5	198,2	(1%)
Керамические порошки	Объем продаж и толлинга, тонны	87,8	88,9	(1%)
Двуокись из скрапов	Объем продаж и толлинга, тонны	7,6	22,8	(67%)

* Включают объемы реализации продуктов и материалов, реализованные по услугам толлинга.

Объемы продаж топливных таблеток, включая толлинг таблеток, в 2023 году составили 196,5 тонн, а керамических порошков 87,8 тонн, что соответствует уровню показателей реализации 2022 года и обусловлено законтрактованными объемами реализации согласно спросу со стороны заказчиков. Уменьшение объемов продаж двуокиси из скрапов на 67% до 7,6 тонн в 2023 году связано с уменьшением заказов от потребителей.

6.4.2 Реализация редкометальной продукции УМЗ

Редкие металлы*		2023	2022	Изменение
Бериллиевая продукция	Объем продаж и толлинга, тонны	898,19	1 332,46	(33%)
	тенге/кг	35 468	24 005	48%
Танталовая продукция	Объем продаж и толлинга, тонны	146,27	165,52	(12%)
	тенге/кг	185 011	139 990	32%
Ниобиевая продукция	Объем продаж и толлинга, тонны	1,29	13,45	(90%)
	тенге/кг	91 121	24 572	>200%

* Включают объемы реализации продуктов и материалов, реализованные по услугам толлинга.

Объем реализации бериллиевой продукции, включая объем толлинговой продукции, в 2023 году снизился на 33% в сравнении с 2022 годом при увеличении цены реализации бериллиевой продукции на 48% в 2023 году, в связи с изменением ассортимента продукции на товары с более высокой добавленной стоимостью.

Объем реализации танталовой продукции, включая объем толлинговой продукции, в 2023 году снизился на 12% в сравнении с 2022 годом в связи со снижением спроса. Цена реализации танталовой продукции была выше в 2023 году в сравнении с 2022 годом на 32% в связи с изменением структуры реализованной продукции в сторону увеличения доли более высокотехнологичной и дорогой продукции (проката и порошков из собственного сырья).

Продажи ниобия, включая услуги толлинга, значительно снизились в 2023 года по сравнению с 2022 годом вследствие снижения спроса, в то же время цены на продажу продукции из ниобия в 2023 году в сравнении с 2022 годом увеличились в связи с изменением номенклатуры реализованной продукции.

6.5 Себестоимость реализации

В приведенной ниже таблице показана себестоимость Группы за 2023 и 2022 годы по компонентам:

(в миллионах тенге)	2023	2022	Изменение	Доля	
				2023	2022
Сырье и материалы	364 841	261 825	39%	54%	55%
Износ и амортизация	92 824	79 037	17%	14%	18%
Переработка и прочие услуги	71 126	31 361	>100%	11%	7%
Оплата труда персонала	61 886	49 348	25%	9%	10%
Налоги кроме подоходного налога	55 868	32 216	73%	8%	7%
Прочее	25 317	21 310	19%	4%	4%
Итого себестоимость реализации	671 862	475 097	41%	100%	100%

Себестоимость реализации составила 671 862 млн тенге в 2023 году, увеличившись на 41% в сравнении с 2022 годом (475 097 млн тенге в 2022 году), что в основном связано с увеличением себестоимости урана, произведенного консолидированными дочерними предприятиями и совместными операциями, ростом стоимости покупного урана (см. описание ниже), а также увеличением объема реализации U_3O_8 в 2023 году.

Стоимость сырья и материалов в 2023 году составила 364 841 млн тенге, увеличение на 39% по сравнению с 2022 годом (261 825 млн тенге в 2022 году), что обусловлено ростом стоимости покупного урана, приобретенного у совместных и ассоциированных предприятий, а также у третьих сторон (при продаже такого урана, себестоимость продаж в основном представлена стоимостью приобретения сырья и материалов по преобладающей спотовой цене и соответствующими применимыми дисконтами). На увеличение стоимости сырья и материалов также повлиял рост закупочной цены сырья и материалов, включая U_3O_8 , в результате инфляционного давления и роста спотовых цен.

Износ и амортизация составили 92 824 млн тенге в 2023 году, увеличившись на 17% по сравнению с 2022 годом (в 2022 году составили 79 037 млн тенге), что в основном связано с увеличением объема реализации урана, произведенного консолидируемыми дочерними предприятиями и СО, а также увеличением расходов на погашение ГПР (см. Раздел 7.0 ОБЗОР КАПИТАЛЬНЫХ ЗАТРАТ).

Затраты на переработку и прочие производственные услуги в 2023 году составили 71 126 млн тенге, значительно увеличились в сравнении с 2022 годом (в 2022 году составили 31 361 млн тенге) в основном по причине роста объемов переработки U_3O_8 для производства ТОО «Ульба-ТВС».

Оплата труда персонала в 2023 году составила 61 886 млн тенге, увеличившись на 25% по сравнению с 2022 годом (в 2022 году составила 49 348 млн тенге), в основном из-за увеличения объема реализации урана, произведенного консолидируемыми дочерними предприятиями и СО. Также, на повышение оплаты труда повлияло небольшое увеличение численности производственного персонала в связи с подготовкой к расширению производства и ростом объема оказанных услуг предприятий сегмента Прочей деятельности (см. 4.1 Сегменты), а также отложенный эффект от введенной ранее систематизации оплаты труда в рамках Группы.

Налоги, кроме подоходного налога, в основном связанные с налогом на добычу полезных ископаемых, в 2023 году составили 55 868 млн тенге, увеличившись на 25% по сравнению с 2022 годом (в 2022 году составили 32 216 млн тенге), из-за увеличения рыночных цен согласно формуле, упомянутой в разделе 5.4 Налогообложение и налог на добычу полезных ископаемых («НДПИ»), а также увеличением объема проданного собственного урана произведенного консолидируемыми предприятиями в 2023 году.

Прочие статьи расходов, включающие техническое обслуживание и ремонт, транспортировку и другие расходы в 2023 году составили 25 317 млн тенге, увеличившись на 19% по сравнению с 2022 годом (в 2022 году составили 21 310 млн тенге), в основном, из-за инфляционного давления.

6.5.1 С1, AISC денежная себестоимость и капитальные затраты урановой продукции

(в миллионах тенге, если не указано иное)		2023	2022	Изменение
С1 Денежная себестоимость (пропорционально доле участия)	долл.США/ фунт	13,27	10,25	29%
Капитальные затраты (пропорционально доле участия)	долл.США/ фунт	8,10	5,94	36%
AISC Денежная себестоимость+ капитальные затраты (пропорционально доле участия)	долл.США/ фунт	21,37	16,19	32%
Капитальные затраты добычных предприятий (на 100% основе) ¹		201 321	146 499	37%

¹ Не включает ликвидационные фонды и ликвидационные затраты. Обратите внимание, что в Разделе 7.0 ОБЗОР КАПИТАЛЬНЫХ ЗАТРАТ в итоговые результаты включаются ликвидационные фонды и ликвидационные затраты.

В 2023 году денежная себестоимость С1 пропорционально доле участия увеличилась на 29%, а показатель «AISC Денежная себестоимость + капитальные затраты» (эквивалент в долларах США) пропорционально доле участия увеличился на 32% в сравнении с 2022 годом. Увеличение показателя С1 произошло в основном в связи с ростом налога на добычу полезных ископаемых по причине внесенных изменений в расчет налога с 2023 года, см. раздел 5.4 Налогообложение и налог на добычу полезных ископаемых («НДПИ»), а также увеличением заработной платы производственного персонала и растущим инфляционным давлением на услуги, некоторые расходные материалы и реагенты.

Повышение показателя AISC связано с увеличением капитальных затрат добычных предприятий (пропорционально доле участия).

Капитальные затраты добычных предприятий (на 100% основе) составили 201 321 млн тенге, увеличившись на 37% по сравнению с 2022 годом (146 499 млн тенге в 2022 году), что связано с переносом работ по разработке месторождений, а также ростом закупочных цен на сырье, материалы, оборудование и ростом стоимости услуг по бурению (см. Раздел 7.0 ОБЗОР КАПИТАЛЬНЫХ ЗАТРАТ).

В нижеследующей таблице представлена общая разбивка денежной себестоимости С1 (информация представлена для общего понимания, так как фактические пропорции варьируются в зависимости от предприятия, месторождения и региона):

Категории общих относимых денежных затрат (С1)	2023	2022
НДПИ	28%	22%
Материалы и расходные материалы	21%	24%
Оплата труда персонала	18%	19%
Обработка и другие услуги	15%	15%
Общие и административные расходы	5%	7%
Расходы по реализации	4%	3%
Прочие	10%	10%
Итого	100%	100%

6.6 Расходы по реализации

(в миллионах тенге)	2023	2022	Изменение	Доля	
				2023	2022
Расходы по погрузке, транспортировке и хранению	22 408	20 331	10%	78%	79%
Оплата труда персонала	1 916	1 744	10%	7%	7%
Аренда	385	214	80%	1%	1%
Сырье и материалы	170	199	(15%)	1%	1%
Износ и амортизация	93	56	66%	0%	0%
Прочее	3 879	3 061	27%	13%	12%
Итого расходы по реализации	28 851	25 605	13%	100%	100%

Расходы по реализации в 2023 году составили 28 851 млн тенге, значительно увеличившись в сравнении с 2022 годом. Увеличение в основном связано с увеличением объема реализации и увеличением объема транспортировки через ТМТМ (см. Раздел 3.2 Продажи).

6.7 Общие и административные расходы (ОАР)

(в миллионах тенге)	2023	2022	Изменение	Доля	
				2023	2022
Итого общие и административные расходы	53 110	44 507	19%	100%	100%
в т.ч. амортизация и износ	2 059	2 110	(2%)	4%	5%

Увеличение ОАР включает в себя компенсацию перед государством на сумму 11 357 млн тенге и начисленный резерв по выплате компенсации второму участнику ТОО «ДП «Орталык» в размере 4 679 млн тенге в соответствии с пояснениями ниже.

В октябре 2017 года Группа получила контракт на разведку урана на месторождении «Жалпак» со сроком до 31 мая 2018 года. В мае 2018 года министерство энергетики Республики Казахстан согласилось продлить срок разведки до 31 декабря 2022 года для оценки минеральных ресурсов. Однако министерство энергетики Республики Казахстан не утвердило проект оценочных работ; поэтому опытная добыча была приостановлена в апреле 2020 года. Объем урана, добытого на месторождении «Жалпак» в период с июня 2018 года по апрель 2020 года, был признан неурегулированным и составил 162,45 тонны. 15 августа 2023 года ТОО «ДП «Орталык» произвело выплату компенсации государству в размере 11 404 млн тенге за неурегулированный объем добытого урана с учетом курсовой разницы на дату оплаты.

В связи с данной выплатой Компания также начислила резерв по выплате компенсации второму участнику ТОО «ДП «Орталык» в размере 4 679 млн тенге ввиду возникновения вероятности выплаты компенсации в зависимости от применимости к данной ситуации некоторых условий договора купли-продажи 49% доли участия в ТОО «ДП «Орталык» от 2021 года.

В 2022 году расходы включали компенсацию перед государством на сумму 7 310 млн тенге за 249 тонн избыточно произведенного урана из-за передобычи по контракту на недропользование АО «СП «Акбастау».

6.8 Доля в доходах от СП и ассоциированных предприятий

Доля в доходах СП и ассоциированных предприятий в 2023 году составила 98 385 млн тенге, что на 10% выше по сравнению с 2022 годом (в 2022 году составила 89 076 млн тенге). Данное увеличение обусловлено увеличением средней цены реализации, связанным с ростом спотовой цены на U_3O_8 в 2023 года.

6.9 Прибыль до налогообложения и расходы по подоходному налогу

(в миллионах тенге)	2023	2022	Изменение
Прибыль до налогов	728 342	583 705	25%
Итого расходы по подоходному налогу, включая:	148 007	110 742	34%
Текущий подоходный налог	157 610	118 853	33%
Отложенный подоходный налог	(9 603)	(8 111)	18%

Прибыль до налогообложения в 2023 году составила 728 342 млн тенге, что значительно выше уровня 2022 года в основном за счет увеличения операционной прибыли, обусловленного ростом средней цены реализации, связанного с увеличением рыночной спотовой цены на U_3O_8 , и увеличением объема реализации U_3O_8 и урановой продукции.

Расходы по подоходному налогу в 2023 году составили 148 007 млн тенге, значительно увеличившись по сравнению с 2022 годом (в 2022 году составили 110 742 млн тенге), в связи с увеличением текущего подоходного налога и увеличением прибыли до налогообложения в 2023 году.

Ставка налога на прибыль, применяемая к прибыли Группы, составляет 20% в 2023 и 2022 годах. Эффективная налоговая ставка составила 20% и 19% за 2023 и 2022 годы, соответственно. Эффективная налоговая ставка отличается от корпоративного подоходного налога из-за определенных элементов доходов и расходов, которые не признаются в налоговом учете. Эффективная налоговая ставка незначительно отличается от ставки корпоративного подоходного налога равного 20% в РК.

7.0. ОБЗОР КАПИТАЛЬНЫХ ЗАТРАТ

Основную часть капитальных затрат Группы несут дочерние, СО, СП и ассоциированные предприятия, осуществляющие добычу природного урана. Такие расходы состоят из следующих ключевых компонентов:

- затраты на строительство уранодобывающих скважин;
- затраты на расширение, куда, как правило, входит расширение производственных мощностей, расширение спектра услуг и транспортных маршрутов в новые пункты назначения, внедрение новых производственных систем и процессов;
- капитальные расходы на поддержание производства, отражающие периодические расходы, расходы на инфраструктуру, содержание и замену оборудования, которые, обычно, прекращаются за три года до остановки добычи; и
- взносы в ликвидационный фонд и затраты на закрытие рудника - которые не включены в расчет AISC.

В нижеприведенной таблице указаны капитальные затраты дочерних организаций, СО, СП и ассоциированных предприятий Группы, осуществляющих добычу урана за указанные периоды на 100% основе. Суммы капитальных затрат были получены из независимой управленческой информации отдельных компаний Группы на основе отдельных неаудированных бухгалтерских данных предприятий и, следовательно, не сопоставимы или не соответствуют суммам приобретения основных производственных средств и оборудования, отраженных в консолидированной Финансовой отчетности Группы, в связи с чем инвесторам настоятельно рекомендуется не полагаться чрезмерно на такую информацию о капитальных затратах.

(в миллионах тенге)	Доля	2023				2022			
		WC ¹	S&E ²	LF/C ³	Итого	WC ¹	S&E ²	LF/C ³	Итого
ТОО «Казатомпром-SaUran»	100%	10 787	3 832	260	14 879	11 286	2 249	1 857	15 392
ТОО «РУ-6»	100%	6 762	1 230	472	8 464	5 050	1 165	382	6 597
ТОО «Аппак»	65%	7 669	1 208	288	9 165	7 260	630	2 009	9 899
ТОО «СП «Инкай»	60%	11 478	2 535	(5)	14 008	10 637	1 385	18	12 040
ТОО «Байкен-У»	52,5%	8 153	985	100	9 238	5 161	847	246	6 254
ТОО «ДП «Орталык»	51%	16 380	1 199	(57)	17 522	12 246	453	1 427	14 126
ТОО «Семизбай-У»	51%	8 976	1 433	(41)	10 368	6 399	1 699	1 987	10 085
ТОО «СП «Буденовское»	51%	10 035	318	83	10 436	1 143	1 610	71	2 824
ТОО «Каратау»	50%	7 962	587	174	8 723	2 571	1 122	1 478	5 171
АО «СП «Акбастау»	50%	10 711	520	80	11 311	6 750	638	742	8 130
ТОО «СП «Хорасан-У»	50%	12 322	1 171	221	13 714	11 364	1 222	1 362	13 948
АО «СП «Заречное»	49,98%	6 546	295	2 966	9 807	6 426	135	913	7 474
ТОО «СП «КАТКО»	49%	29 167	26 722	2 849	58 738	20 150	18 068	2 879	41 097
ТОО «СП «Южная горно-химическая компания»	30%	9 104	3 231	239	12 574	6 458	2 376	1 040	9 874
Итого добычные активы		156 052	45 266	7 628	208 947	112 901	33 599	16 411	162 911

¹ Строительство скважин.

² Поддержание производства, в том числе расходы на расширение.

³ Ликвидационный фонд / закрытие.

Для достижения запланированных уровней производства, добывающие предприятия Группы ежегодно оценивают необходимый объем бурения скважин и добычи на основе наличия запасов. Данные расходы относятся к капитализируемым расходам на поддержание работоспособности полигонов. Основным компонентом данных расходов являются расходы на сооружение скважин. Увеличение капитальных вложений в основном связано с затратами на сооружение скважин и строительство инфраструктуры по вводимым новым объектам на ТОО «СП «КАТКО» и ТОО «СП «Буденовское». А также за счет увеличения объемов сооружения скважин в целях восстановления коэффициента обеспеченности готовыми к добыче запасами и увеличением цен на работы и материалы для сооружения и обвязки скважин.

(в миллионах тенге)	2023	2022	Изменение
Строительство скважин	156 052	112 901	38%
Поддержание производства ¹	26 852	22 735	18%
Итого расходы на строительство и поддержание	182 904	135 636	35%
Расширение	18 414	10 863	70%
Капитальные затраты добычных предприятий (на 100% основе)²	201 321	146 499	37%

¹ Исключает общие расходы на расширение.

² Не включает ликвидационные фонды и ликвидационные затраты.

Затраты на строительство скважин и поддержание производства 14-ти уранодобывающих предприятий в 2023 года составили 182 904 млн тенге, что значительно превышает уровень 2022 года. Это связано с выполнением производственного плана и подготовкой запасов в 2024 году, а также с инфляционным давлением, вызванным с ростом закупочных цен на сырье, материалы, оборудование и услуги по бурению.

Итого капитальные затраты по итогам 2023 года соответствовали обновленным прогнозам на 2023 год (200 – 210 млрд тенге), что способствовало выполнению производственной программы в отчетном году.

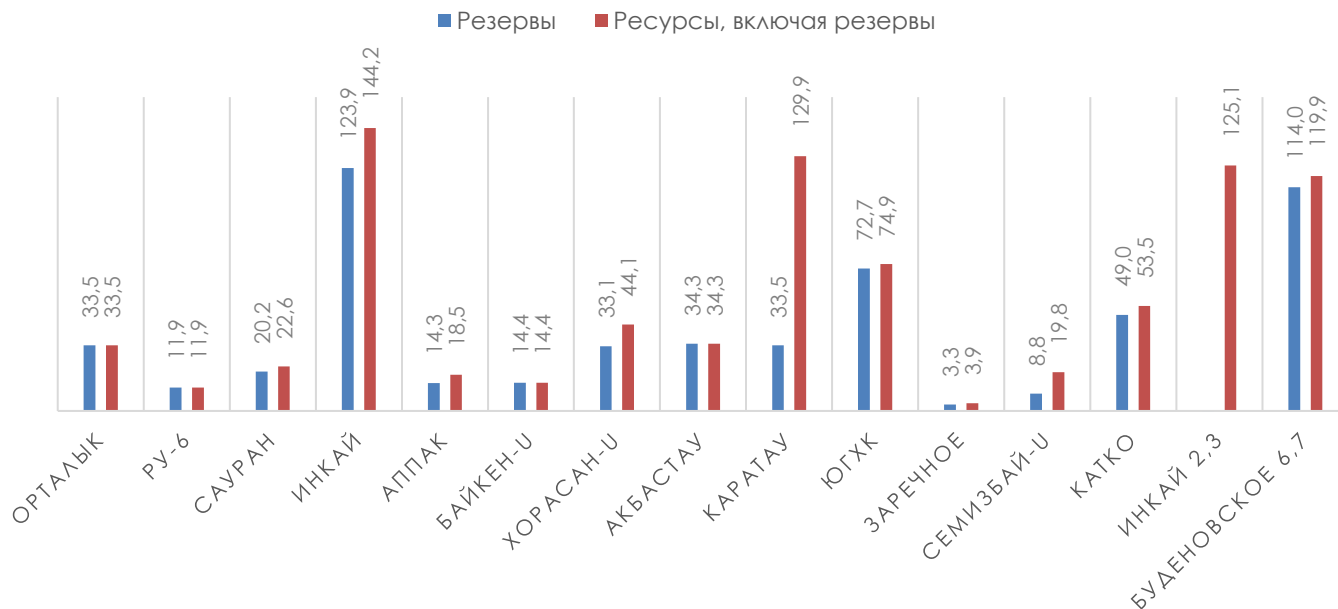
Информация, представленная в таблице ниже, отражает погашение горно-подготовительных работ (известных как ГПР), основные средства и амортизацию для каждого добычного предприятия в 2023 году.

(млн. тенге если не указано иное)	Объем готовых запасов (тонн)	Остаток ГПР на конец периода	Остаток ГПР на конец периода	Первоначальная (историческая) стоимость ОС на конец периода (кроме ГПР)	Балансовая стоимость ОС на конец периода (кроме ГПР)	Амортизация за период (кроме ГПР)
ТОО «Казатомпром-SaUran»	2 912	18 842	2 297	26 482	14 238	1 220
ТОО «РУ-6»	3 073	12 291	-	9 072	4 892	723
ТОО «Аппак»	1 459	9 068	1 681	11 319	5 953	487
ТОО «СП «Инкай»	4 225	14 724	15 712	105 367	59 176	2 441
ТОО «Байкен-У»	1 741	5 821	4 821	22 659	10 209	1 054
ТОО «ДП «Орталык»	3 388	14 324	1 078	23 146	13 333	969
ТОО «Семизбай-У»	1 895	8 943	36	20 622	9 707	1 398
ТОО «СП «Буденовское»	223	447	12 569	2 385	2 176	17
ТОО «Каратау»	3 822	4 288	2 263	30 473	14 878	1 146
АО «СП «Акбастау»	2 234	6 927	5 575	12 086	6 895	601
ТОО «СП «Хорасан-У» *	2 637	9 737	10 522	2 565	2 188	179
ТОО «СП «КАТКО»	4 568	47 980	3 324	97 586	58 723	2 643
АО «СП «Заречное»	1 918	9 780	2 234	10 251	2 680	458
ТОО «СП «Южная горно-химическая компания»	3 528	7 078	5 550	29 106	14 319	1 903

* включает основные средства ТОО «Кызылкум».

8.0. РЕЗЕРВЫ И ГЕОЛОГИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ

ЗАПАСЫ И РЕСУРСЫ, ТЫС. ТОНН



В соответствии с письмом SRK Consulting (UK) Limited (от 16 января 2024 года), рудные запасы всех добычных предприятий по состоянию на 31 декабря 2023 года (включая годовое истощение) составили порядка 566,9 тыс. тонн урана (на 100% основе), из которых на долю Компании относилось 300,9 тыс. тонн урана пропорционально доле участия (в 2022 году 588,8 тыс. тонн на 100% основе, из которых 312,9 тыс. тонн пропорционально доле участия). Общий объем минеральных ресурсов (включая запасы) оценивается в 850,5 тыс. тонн урана (на 100% основе), из которых 508,9 тыс. тонн урана - объем пропорционально доле участия Компании (в 2022 году 761,6 тыс. тонн на 100% основе, из которых 464,8 тыс. тонн пропорционально доле участия). По сравнению с 2022 годом объем минеральных ресурсов увеличился приблизительно на 88,9 тыс. тонн, что в основном объясняется завершением работ по переоценке запасов урана на предприятиях: ТОО «Каратау», ТОО «Хорасан-У» и ТОО «Аппак», и включает истощение запасов месторождений за счет добычи в объеме 21 тыс. тонн в 2023 году на 100% основе. Дополнительные сведения см. в письме SRK Consulting (UK) Limited о Минеральных ресурсах и Рудных запасах, доступном в разделе «Инвесторы» на веб-сайте Компании.

9.0. ЛИКВИДНОСТЬ И КАПИТАЛЬНЫЕ РЕСУРСЫ

Руководство Казатомпрома нацелено на сохранение финансовой стабильности в постоянно меняющейся рыночной среде. Политика Группы в области финансового менеджмента направлена на поддержание соответствующего уровня денежных резервов для поддержания существующей деятельности и развития бизнеса.

Потребность Группы в ликвидности в основном касается финансирования оборотного капитала, капитальных затрат, обслуживания долга и выплаты дивидендов. Исторически, Группа в основном использовала денежные потоки от операционной деятельности для финансирования своего оборотного капитала и долгосрочных потребностей в капитале, что также планируется осуществлять в будущем, сохраняя при этом возможность использования внешних финансовых ресурсов, когда это необходимо. При необходимости, Компания рассмотрит возможность привлечения проектного финансирования для фондирования определенных инвестиционных проектов.

9.1 Денежные средства и доступные источники финансирования

Группа управляет своими потребностями в ликвидности для обеспечения постоянного наличия необходимых денежных средств, достаточных для погашения своих обязательств в срок, не допуская возникновения неприемлемых убытков, и для выполнения своих финансовых обязательств, не подвергая риску репутацию Группы.

(в миллионах тенге)	2023	2022	Изменение
Денежные средства и их эквиваленты	211 912	169 536	25%
Срочные депозиты	8	930	(99%)
Всего денежные средства	211 920	170 466	24%
Неиспользованная сумма по займам	115 004	84 665	36%

Всего денежные средства и их эквиваленты, включая срочные депозиты, по состоянию на 31 декабря 2023 года составили 211 920 млн тенге, увеличившись на 24% по сравнению с 170 466 млн тенге в 2022 году, пояснения таких изменений указаны ниже в Разделе 9.4. Движение денежных средств.

Неиспользованная сумма по займам представлена возобновляемыми корпоративными кредитными линиями, доступными Группе, подлежащими к погашению в срок до 12 месяцев, являющимися дополнительным источником ликвидности, которые используются, в основном, для временного покрытия кассовых разрывов, связанных со сроками поступлений торговой дебиторской задолженности.

По состоянию на 31 декабря 2023 года общий лимит по возобновляемым кредитным линиям Группы составил 253 млн долларов США, весь объем которых был доступен для использования (на 31 декабря 2022 года лимит по возобновляемым кредитным линиям составлял 235 млн долларов США).

9.2 Дивиденды, полученные и выплаченные

Компания является материнской для предприятий Группы и помимо дохода от своих бизнес-операций получает дивиденды от СП, ассоциированных предприятий и прочих инвестиций. В 2023 и 2022 годах Группа получила дивиденды в размере 87 794 млн тенге и 45 346 млн тенге, соответственно, от своих СП, ассоциированных предприятий и прочих инвестиций. Увеличение в 2023 году в основном связано с увеличением в операционных результатах деятельности СП и ассоциированных предприятий, и прочих инвестиций, а также с ростом суммы дивидендов ТОО «СП «КАТКО» и получением от второго участника предприятия компенсации по дополнительным 11% от суммы годового распределения прибыли. Компания балансирует максимизацию дивидендных потоков и цели устойчивого развития дочерних организаций, СП и ассоциированных предприятий. Дивиденды, полученные Компанией от объектов инвестиций, находящихся в Республике Казахстан, не облагаются налогом на дивиденды.

В 2023 года Компания объявила о выплате дивидендов своим акционерам в размере 200 970 млн тенге, которые были выплачены в июле 2023 года по итогам деятельности за 2022 год (в 2022 году Компания начислила своим акционерам дивиденды в размере 227 388 млн тенге, которые были выплачены в июле 2022 года по итогам деятельности за 2021 год).

9.3 Оборотный капитал

В приведенной ниже таблице указана разбивка оборотного капитала Группы в 2023 и 2022 годах:

(в миллионах тенге)	2023	2022	Изменение
Товарно-материальные запасы	423 314	392 621	8%
Дебиторская задолженность	430 319	270 921	59%
НДС к возмещению	146 450	62 389	>100%
Прочие финансовые активы ¹	49 399	19 748	>100%
Прочие нефинансовые активы	19 398	19 274	1%
Предоплаченный налог на прибыль	9 536	11 451	(17%)
Кредиторская задолженность	(176 011)	(98 809)	78%
Вознаграждения работникам	(326)	(325)	0%
Обязательства по налогу на прибыль	(5 022)	(4 221)	19%
Прочие налоговые и обязательные платежные обязательства	(37 437)	(24 688)	52%
Прочие текущие обязательства	(116 421)	(83 883)	>100%
Чистый оборотный капитал	743 199	564 478	32%

¹ Исключает срочные депозиты на сумму 8 млн. тенге в 2023 году (в 2022 году: 930 млн. тенге), так как они приравнены к денежным средствам (см. Раздел 9.1 Денежные средства и доступные источники финансирования).

Увеличение дебиторской задолженности обусловлено увеличением выручки в 2023 году (см. Раздел 6.2 Консолидированная выручка и другие финансовые показатели).

НДС к возмещению значительно увеличился в 2023 году и составил 146 450 млн тенге по причине увеличения стоимости приобретенного урана Компанией у своих дочерних предприятий, СО, СП и ассоциированных предприятий, что связано с ростом спотовой цены на рынке (см. Раздел 5.8 Сделки с дочерними компаниями, СП, СО и ассоциированными предприятиями).

Прочие финансовые активы по состоянию на 31 декабря 2023 года в основном представлены инвестициями Группы в краткосрочные долговые ценные бумаги, выпущенные Национальным Банком Республики Казахстан, Министерством финансов США и иностранными коммерческими банками. По состоянию на 31 декабря 2023 года объем таких инвестиций составил 46 276 млн тенге.

Прочие текущие обязательства на 31 декабря 2023 года включают обязательства по краткосрочному договору товарного займа урана на сумму 91 151 млн тенге (с учетом переоценки по справедливой стоимости), заключенному между Группой и ANU Energy, со сроком возврата до марта 2024 года.

Займы в уране являются частью обычной политики управления запасами Группы, необходимой для снижения логистических рисков, которые могут повлиять на своевременную поставку казахстанского урана на западные предприятия по переработке из-за усиливающейся геополитической нестабильности.

Чистый оборотный капитал Группы оставался положительным в течение всех рассматриваемых периодов.

В следующей таблице представлены компоненты товарно-материальных ценностей (запасов) Группы на конец 2023 и 2022 годов:

(в миллионах тенге)	2023	2022	Изменение
Готовые товары и товары для перепродажи	331 494	296 833	12%
<i>в том числе урановая продукция</i>	<i>328 015</i>	<i>295 051</i>	<i>11%</i>
Незавершенное производство	62 496	54 016	16%
Сырье и материалы	26 451	34 831	(24%)
Другие материалы	2 793	7 486	(63%)
Запасные части	1 800	1 488	21%
Топливо	1 233	989	25%
Сумма для вывода из обращения и списания до чистой стоимости возможной реализации	(2 953)	(3 022)	(2%)
Итого запасы	423 314	392 621	8%

Группа ведет постоянный мониторинг ситуации на рынке урана и может следовать стратегии увеличения своих товарно-материальных запасов в зависимости от конъюнктуры рынка.

Основными запасами Группы являются готовые товары и товары для перепродажи, которые в основном включают в себя U₃O₈ и другие продукты из урана.

Увеличение баланса запасов в основном связано с увеличением спотовой цены на U_3O_8 в течение 2023 года, что увеличило стоимость купленной у СП, ассоциированных предприятий и третьих сторон урановой продукции и с увеличением стоимости готовой продукции. В соответствии со стратегией Компании уровни запасов Казатомпрома варьируются в зависимости от сроков поступления запросов клиентов на поставку и соответствующими различиями графиков поставок, объемов добычи и продаж в соответствии с меняющимися рыночными условиями.

9.4 Движение денежных средств

Следующий анализ основан и должен рассматриваться совместно с Финансовой отчетностью и соответствующими примечаниями к ней.

В следующей таблице представлены консолидированные денежные потоки Группы за 2023 и 2022 годы:

(в миллионах тенге)	2023	2022
Денежные средства от операционной деятельности ¹	432 225	283 859
Денежные средства от инвестиционной деятельности	(61 200)	(10 893)
Денежные средства от финансовой деятельности	(319 425)	(268 877)
Чистое увеличение/(уменьшение) денежных средств и их эквивалентов	51 600	4 089

¹ Включает выплаченный подоходный налог и уплаченные вознаграждения.

9.4.1 Денежные средства от операционной деятельности

Операционные денежные потоки в 2023 году составили 432 225 млн тенге, значительно увеличившись в сравнении с 2022 годом (283 859 млн тенге) в основном за счет:

- увеличения в 2023 году денежных поступлений от покупателей и операций по своп-сделкам на 246 449 млн тенге по сравнению с 2022 годом. Увеличение обусловлено ростом средней цены реализации, связанной с увеличением рыночной спотовой цены на U_3O_8 , ростом объемов реализации и изменениями графиков поставок;
- уменьшения возврата НДС из бюджета на сумму 50 546 млн тенге;
- нивелирования на сумму 39 573 млн тенге из-за роста других уплаченных налогов, в основном в связи с увеличением суммы начисленного налога на добавленную стоимость в результате увеличения объема внутригрупповых продаж на территории Республики Казахстан и увеличением налога на добычу полезных ископаемых;
- увеличения уплаченного налога на прибыль на 28 667 млн тенге из-за увеличения прибыли до налогообложения (см. Раздел 6.9 Прибыль до налогообложения и расходы по подоходному налогу);

9.4.2 Денежные средства от инвестиционной деятельности

Чистые денежные оттоки от инвестиционной деятельности в 2023 году составили 61 200 млн тенге в сравнении с оттоками в размере 10 893 млн тенге в 2022 году.

Изменения в 2023 году обусловлены главным образом:

- увеличением дивидендов, полученных от ассоциированных предприятий, СП и прочих инвестиций на сумму 42 448 млн тенге (см. Раздел 9.2 Дивиденды, полученные и выплаченные);
- увеличением инвестиций на приобретение долговых ценных бумаг, выпущенных Министерством финансов США и Евразийским банком развития, нетто на сумму 41 249 млн тенге;
- увеличением приобретения основных средств, приобретения активов по разработке месторождений и приобретения разведочных и оценочных активов суммарно на сумму 35 283 млн тенге, что связано с переносом работ по разработке месторождений, а также более высокими закупочными ценами на оборудование (см. Раздел 7.0 ОБЗОР КАПИТАЛЬНЫХ ЗАТРАТ).

9.4.3 Денежные средства от финансовой деятельности

Чистые денежные оттоки от финансовой деятельности составили 319 425 млн тенге в 2023 году и 268 877 млн тенге в 2022 году.

Основными факторами, влияющими на сопоставимые денежные потоки, используемые в финансовых операциях, были:

- увеличение чистого оттока денежных средств от получения и погашения займов и заемных средств на

общую сумму 95 517 млн тенге;

- нивелирование уменьшением выплат дивидендов акционерам и неконтролирующим участникам на суммы в 26 418 млн тенге и 18 422 млн тенге, соответственно.

10.0. ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

Финансовые обязательства, включая внебалансовые гарантии, Группы по состоянию на 31 декабря 2023 года составили 102 473 млн тенге (157 381 млн тенге в 2022 году), в том числе:

(в миллионах тенге)	2023	2022	Изменение
Банковские займы	-	23 953	(100%)
Небанковские займы	86 377	114 491	(25%)
Внебалансовые гарантии	16 096	18 937	(15%)
Финансовые обязательства	102 473	157 381	(35%)

В следующей таблице представлена сумма займов Группы по состоянию на 31 декабря 2023 и 2022 годов:

(в миллионах тенге)	2023	2022	Изменение
Долгосрочные	100	83 441	(100%)
Банковские кредиты	-	-	
Небанковские займы, включая:	100	83 441	
<i>Обязательства по аренде</i>	100	141	
<i>Облигации выпущенные</i>	-	83 300	
Текущие	86 277	55 003	57%
Банковские кредиты	-	23 953	
Небанковские займы, включая:	86 277	31 050	
<i>Облигации выпущенные</i>	82 746	24 016	
<i>Обязательства по векселю</i>	3 506	7 002	
<i>Обязательства по аренде</i>	25	32	
Итого кредиты и займы	86 377	138 444	(38%)

По состоянию на 31 декабря 2023 года Группа не имеет банковских кредитов.

Задолженность по небанковским займам по состоянию на 31 декабря 2023 года составила 86 377 млн тенге и включает в себя:

- долгосрочные индексированные к доллару США купонные облигации Компании, номинальной стоимостью 70 млрд тенге и сроком погашения в октябре 2024 года, размещенные в сентябре 2019 года на торговой площадке АО «Казахстанская фондовая биржа» (KASE);
- обязательства по векселям, принадлежащим ТОО «СП «Хорасан-У», со сроком погашения «по требованию». По состоянию на 31 декабря 2023 года право требования по данным векселям принадлежит ТОО «Кызылкум».

Гарантии представляют собой внебалансовые безотзывные обязательства Группы по осуществлению платежей в случае невыполнения другой стороной своих обязательств.

Прочие обязательства включают обязательства по финансовой аренде, лизинг и прочую финансовую задолженность.

Согласно кредитным и гарантийным соглашениям, Группа обязана соблюдать некоторые установленные нефинансовые обязательства (ковенанты). В течение года Группа выполняла все вышеуказанные обязательства. Обязательств по финансовым ковенантам Группа не имеет.

В нижеследующей таблице приведена средневзвешенная процентная ставка Группы по банковским займам в 2023 и 2022 годах:

(%)	2023	2022
Средневзвешенная процентная ставка, в том числе:	3,81	3,62
Фиксированные процентные ставки	3,81	3,62

По состоянию на 31 декабря 2023 года средневзвешенная процентная ставка составила 3,81%, увеличившись по сравнению с прошлым годом. На средневзвешенную ставку Группы по кредитам и займам в 2023 году в основном повлияли долгосрочные обязательства Группы с фиксированной ставкой (облигации с купоном 4% годовых).

По состоянию на 31 декабря 2023 года обязательства Группы полностью формируются за счет долга с фиксированной процентной ставкой.

Компании присвоены кредитные рейтинги от международных рейтинговых агентств:

- Moody's Investors Service: **Baa2**, прогноз «Позитивный» (подтвержден 30 октября 2023 года);
- Fitch Ratings: **BBB**, прогноз «Стабильный» (подтвержден 19 января 2024 года).

10.1 Чистый долг / Скорректированная EBITDA

В следующей таблице приведены основные коэффициенты, используемые руководством Компании для измерения финансовой устойчивости по итогам 2023 и 2022 годов. Целевое значение руководства Компании по коэффициенту Чистый долг / Скорректированный показатель EBITDA - ниже 1,0.

(в миллионах тенге)	2023	2022	Изменение
Итого кредиты и займы (исключая гарантии)	86 377	138 444	(38%)
Всего баланс денежных средств (см. Раздел 9.1)	(211 920)	(170 466)	24%
Чистый долг	(125 543)	(32 022)	<(200%)
Скорректированный показатель EBITDA* (см. Раздел 6.0)	828 623	630 898	31%
Чистый долг / Скорректированный показатель EBITDA (коэффициент)	(0,15)	(0,05)	<(100%)

*Скорректированный показатель EBITDA рассчитывается путем исключения из EBITDA всех статей, не связанных с основной деятельностью и имеющих разовый эффект. Расчёт: прибыль до налогов – фин. доходы + фин. расходы +/- чистая (прибыль)/убыток по курсовой разнице + износ и амортизация + обесценения - восстановление обесценения +/- разовые и единичные события.

11.0. ВЫПУЩЕННЫЕ АКЦИИ

В течение 2023 года изменений в структуре акционерного капитала Казатомпрома не произошло. По состоянию на 31 декабря 2023 года количество объявленных и размещенных простых акций Компании составляет 259 356 608 штук (без изменений в сравнении с 2022 годом), из них, 75% принадлежат АО «Самрук-Казына» и 25% акций/глобальных депозитарных расписок, листингующихся на бирже Astana International Exchange (AIX) и Лондонской фондовой бирже (LSE), находились в свободном обращении. Одна глобальная депозитарная расписка (ГДР) представляет собой одну акцию. Каждая простая акция предоставляет право на один голос.

(по состоянию на 31 декабря 2023)	Акции и ГДР	%
Самрук-Казына	194 517 456	75
В свободном обращении	64 839 152	25
Общее количество выпущенных акций	259 356 608	100

12.0. ПРОГНОЗНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ НА 2024 ГОД

	Прогноз на 2024	Факт за 2023
	460 KZT/1USD	456,24 KZT/1USD*
Объем производства U ₃ O ₈ добычных предприятий (на 100% основе), тонн ^{1,2}	21 000 – 22 500 ²	21 112
Объем производства U ₃ O ₈ добычных предприятий (пропорционально доле участия), тонн ³	10 900 – 11 900 ²	11 169
Объем реализации Группы, тонн ⁴ (консолидированный)	15 500 – 16 500	18 069
в т.ч. Объем реализации Компании, тонн ⁵	11 500 – 12 500	14 915
Общая выручка Группы (согласно фин. отчетности) ⁶ , млрд. тенге	1 700 – 1 800	1 435
в т.ч. Выручка от реализации U ₃ O ₈ (по Группе) ⁶ , млрд. тенге	1 300 – 1 400	1 181
С1 Денежная себестоимость (по доле участия), долл. США / фунт**	\$16,50 – \$18,00	\$13,27
AISC Денежная себестоимость + капитальные затраты добычных предприятий (по доле участия), долл. США / фунт**	\$26,00 – \$27,50	\$21,37
Капитальные затраты (на 100% основе), млрд. тенге ⁷	250 – 270	201

¹ Объем производства (на 100% основе): представляет собой совокупный объем производства предприятий, в которых Компания имеет долю участия, и не учитывает, что некоторая часть данных объемов производства может принадлежать партнерам по совместным предприятиям Группы или третьим участникам. Фактические точные объемы производства подлежат корректировке по результатам данных конвертера и данных по материалам в процессе обработки.

² Продолжительность и полное влияние включая, но не ограничиваясь, санкционным давлением из-за российско-украинского конфликта и ограниченного доступа к некоторым ключевым материалам не известны. В связи с этим годовые объемы производства могут отличаться от внутренних ожиданий.

³ Объем производства U₃O₈ добычных предприятий (пропорционально доле владения): представляет собой объемы производства предприятий, в которых Компания имеет долю, пропорционально доле владения, и не включает оставшуюся часть, относящуюся к партнерам по совместным предприятиям или третьим участникам, за исключением СП «Инкай», где годовой объем производства (пропорционально доле владения) определяется в соответствии с Соглашением о Реализации, раскрытым ранее в Проспекте IPO Компании. Фактические точные объемы производства подлежат корректировке по результатам данных конвертера. По СП «Буденовское», 100% объем производства в период с 2024 по 2026 годы полностью зарезервирован для сырьевого обеспечения российской гражданской атомной энергетической промышленности на рыночных условиях в рамках оффтейк-контракта.

⁴ Объем реализации Группы, тонн: включает продажи U₃O₈ Казатомпрома и его консолидируемых дочерних и зависимых предприятий (компаний, которые КАП контролирует путем наличия: (i) полномочий управлять соответствующей деятельностью, которая существенно влияет на их доходность, (ii) влияния или права на изменение доходов от его участия с такими субъектами и (iii) способности использовать свои полномочия над такими субъектами, чтобы влиять на размер прибыли Группы. Существование и влияние основных прав, включая существенные потенциальные права голоса, учитываются при оценке контроля КАП над другим юридическим лицом). Объемы продаж U₃O₈ Группы не включают реализацию других форм урана (включая, но не ограничиваясь, реализацией топливных таблеток).

⁵ Объем реализации Компании (включенный в объем продаж по Группе): включает только итоговые внешние продажи Компании и ТНК. Внутригрупповые сделки между Компанией и ТНК не включены.

⁶ Ожидаемая выручка основана на ценах на уран и обменных курсах тенге к доллару США, взятых в определенный момент времени из сторонних источников. Используемые цены и обменные курсы тенге к доллару США не отражают внутренних прогнозов Казатомпрома, и выручка за 2024 год может быть в значительной степени подвержена влиянию расхождения фактических цен и обменных курсов тенге к доллару США от прогноза сторонних источников.

⁷ Капитальные затраты (на 100% основе): включают только капитальные затраты добычных предприятий, в том числе значительные капитальные затраты на инвестиционные проекты. Не включает ликвидационные фонды и ликвидационные затраты. На 2024 год включены затраты на развитие инфраструктуры рудников по ТОО «СП «Будёновское», ТОО «СП «Катко» (Южный Торткудук) и ТОО «ДП «Орталык» (Жалпак) совокупно в размере около 85 млрд тенге.

* Средний обменный курс за 2023.

** Обратите внимание, что коэффициент пересчета кг урана в фунты U₃O₈ составляет 2,5998;

*** По некоторым СП в случаях, когда партнер отказывается от покупки своей доли производства, у Компании есть право на покупку такого дополнительного объема (сверх объема производства пропорционального доле участия Компании).

Объем производства в 2024 году ожидается на уровне от 21 000 до 22 500 тонн урана и от 10 900 до 11 900 тонн урана на 100% основе и пропорционально доле владения соответственно (ранее в 2022 году Компания объявляла о своих намерениях о выходе производства на уровень 25 000 – 25 500 тонн урана на 100% основе). Корректировка ранее объявленных намерений Компании в части производства вызвана сложностями, связанными с доступностью серной кислоты и отставанием от графика строительных работ на новых месторождениях/участках, как сообщалось Компанией 12 января 2024 года.

Компания ожидает, что уровень добычи урана большинства добывающих активов будет на уровне -20% от Контрактов на недропользования и Компания приложит все усилия для исключения фактов нарушения

обязательств по объемам добычи согласно договорам на недропользование. Но предприятия, обладающие правами недропользования на вновь вводимые месторождения/участки, имеют риск снижения уровня добычи более чем на 20% от Контрактных обязательств из-за задержек строительных работ наземного комплекса и инфраструктуры.

На сегодняшний день Компания заключила контракты на поставку необходимого объема серной кислоты, который может позволить выполнить ожидания по производственному плану на 2024 год на уровне минус 20% от объемов, установленных контрактами на недропользование. Тем временем, задержки строительных работ на новых месторождениях/участках вносят значительные неопределенности и могут отразиться на прогнозные операционные показатели Компании за 2024 год. Компания будет надлежащим образом информировать заинтересованных лиц по мере развития ситуации.

Ожидания на 2024 год по объемам продаж соответствуют стратегии, ориентированной на рынок. Группа ожидает, что объем продаж в 2024 году составит от 15 500 до 16 500 тонн урана, включая ожидания по объемам продаж КАП в диапазоне 10 900 – 11 900 тонн урана, что соответствует фактическим показателям 2023 года. Снижение прогнозных показателей по продажам в 2024 году, как по Группе, так и по Компании, в сравнении с 2023 годом обусловлено увеличением объема продаж в форме ОУП в адрес ТОО «Ульба-ТВС» для последующего производства топливных сборок и направлено на обеспечение достаточного уровня запасов на будущие периоды.

Выручка, а также показатели С1 «Денежная себестоимость» (по доле участия) и AISC «Денежная себестоимость + капитальные затраты добычных предприятий» (С1 по доле участия + капитальные затраты) могут отличаться от приведенных выше прогнозов, в случае если обменный курс тенге к доллару США будет существенно колебаться в течение 2024 года. Увеличение спотовой рыночной цены, влияющей на НДПИ (см. Раздел 5.4 Налогообложение и налог на добычу полезных ископаемых («НДПИ»)), а также сложности с поставками необходимого сырья и материалов, включая инфляционное давление на производственные материалы и реагенты, сохранятся в течение 2024 года, что может повлиять на финансовые показатели Компании и дает основание ожидать, что показатели С1 «Денежная себестоимость» (по доле участия) и AISC «Денежная себестоимость + капитальные затраты добычных предприятий» (С1 по доле участия + капитальные затраты) в 2024 году будут выше, чем в 2023 году. Прогнозные показатели будут обновлены, если вышеупомянутые неопределенности сохранятся в течение 2024 года.

Прогноз на 2024 год по капитальным затратам добычных предприятий на 100% основе значительно увеличен по сравнению с результатами 2023 года, чтобы покрыть перенос работ по разработке месторождений с 2023 года (см. Раздел 7.0 ОБЗОР КАПИТАЛЬНЫХ ЗАТРАТ), рост закупочных цен на сырье, материалы, оборудование, а также на развитие инфраструктуры рудников по ТОО «СП «Буденовское», ТОО «СП «Катко» (Южный Торткудук) и ТОО «ДП «Орталык» (Жалпак) совокупно в размере около 85 млрд тенге.

Компания может совершать сделки по покупке урана на спотовом рынке и будет продолжать отслеживать рыночные условия на наличие возможностей, которые позволят оптимизировать уровень запасов Компании.

12.1 Анализ чувствительности по ценам реализации урана

В приведенной ниже таблице показано, как среднегодовая цена реализации Группы U_3O_8 может реагировать на изменения спотовых цен (указаны в левом столбце) за данный год (указаны в верхнем ряду). В настоящее время в таблице четко видно, что средние цены реализации U_3O_8 по Группе тесно связаны с рыночной спотовой ценой на уран.

Данный анализ чувствительности следует использовать только в качестве справочной информации; по факту спотовые цены на рынке урана могут привести к тому, что среднегодовые цены реализации U_3O_8 будут отличаться от тех, которые указаны в данной таблице. Таблица основана на нескольких ключевых допущениях, включая оценки будущих возможностей для бизнеса, которые могут измениться и подвержены рискам и неопределенностям, находящимся вне контроля Группы. Пожалуйста, обратите внимание на сноски под данной таблицей и обратитесь к разделу 13.1 Заявления относительно будущего для получения дополнительной информации.

Средняя годовая спотовая цена (долл. США)	2024E	2025E	2026E	2027E	2028E
20	30	26	24	25	22
40	42	39	39	39	39
60	56	55	57	57	58
80	68	69	74	73	76
100	79	80	88	87	93
120	90	92	102	100	109
140	100	109	115	114	126

Значения округлены до целых сумм в долларах. Данный анализ чувствительности основан на следующих ключевых допущениях:

- Для целей настоящего анализа используется допущение, что годовая инфляция в США составляет 2% на основе исторических значений;
- Анализ проведен по состоянию на 31 декабря 2023 года и подготовлен на 2024–2028 гг. на основе минимального среднего годового объема продаж Группы в течение указанного периода приблизительно 18.0 тыс. тонн урана в форме U_3O_8 , из которых объемы, на которые заключены контракты по состоянию на 31 декабря 2023 года, будут проданы в соответствии с существующими условиями контракта (т.е. контракты с комбинированными механизмами ценообразования с компонентом фиксированной цены (рассчитанным в соответствии с согласованной формулой цены) и / или комбинацией отдельных спотовых, среднесрочных и долгосрочных цен); Маркетинговая стратегия Казатомпрома не нацелена на конкретную долю контрактов с фиксированной и рыночной ценой в его портфеле, чтобы оставаться гибкими и адекватно реагировать на рыночные сигналы.
- Предполагается, что для целей в данной таблице, не подтвержденные объемы U_3O_8 будут продаваться по краткосрочным контрактам, заключаемым напрямую с покупателями и основанным на спотовых ценах.

13.0. ОСНОВНЫЕ РИСКИ И ЗАЯВЛЕНИЯ ОТНОСИТЕЛЬНОГО БУДУЩЕГО

Компания подвержена следующим ключевым рискам, которые могут оказать существенный материальный эффект на деятельность и результаты Группы:

- сложные и не поддающиеся количественной оценке риски, связанные с санкциями в отношении России, включая, но не ограничиваясь в отношении Государственной корпорации по атомной энергии «Росатом» и ее дочерних организаций, а также риски в связи с текущей ситуацией в Украине, которые могут привести к ухудшению финансовой устойчивости Группы и росту социальной напряженности, связанные, но не ограничиваясь ограничениями по взаиморасчетам в долларах США и иных валютах, приостановка перевалки товаров через территорию Российской Федерации, физическая безопасность товаров;
- рентабельность Группы напрямую связана с рыночными ценами на уран. Волатильность цен на уран может оказать существенное негативное влияние на Группу;
- крупные аварии в ядерной промышленности могут привести к резкому падению цен на уран;
- ядерная энергия конкурирует с рядом других источников энергии, а устойчивые и более низкие цены на альтернативные источники энергии могут привести к снижению спроса на ядерное сырье и топливо, сокращение программ развития ядерной энергетики и строительства АЭС и, как следствие, к сокращению спроса на уран и его рыночной цены;
- ядерная энергия подвержена рискам, связанным с общественным мнением, что может оказать существенное неблагоприятное влияние на спрос на ядерную энергию и привести к усилению регулирования ядерной энергетики;
- Группа сталкивается с конкуренцией со стороны других поставщиков урана и может потерять конечных потребителей урановой продукции;
- в настоящее время Группа зависит от небольшого числа клиентов, которые покупают значительную часть урана Группы, при этом, любая потеря значимых клиентов может оказать существенное неблагоприятное влияние;
- некоторые из клиентов и деловых партнеров Группы могут быть подвергнуты международным санкциям, и, если это произойдет, такое событие может оказать существенное неблагоприятное влияние;
- Группа является крупным налогоплательщиком и подвержена налоговым рискам, наиболее существенными являются увеличение налога на добычу полезных ископаемых на уран, и трансфертного ценообразования в пределах срока исковой давности;
- деятельность Группы по добыче и транспортировке урана зависит от операционных рисков, опасностей и непредвиденных сбоев, что может вызвать задержку производства и поставки урана и урановой продукции Группы, увеличить стоимость добычи Группы или привести к авариям в местах добычи Группы;
- наличие, возможность приобретения и стоимость серной кислоты существенно влияет на непрерывность и коммерческую жизнеспособность деятельности Группы, поскольку Группа использует значительные объемы серной кислоты для извлечения урана;
- Группа может столкнуться с трудностями в использовании железнодорожных путей, связывающих Казахстан с соседними странами, или с другой транспортной инфраструктурой;
- Группа может столкнуться с возможными неблагоприятными прогнозами в части поддержания Группой текущих запасов руды или открытия новых запасов руды и подсчеты или классификации запасов урановой руды Группы могут быть ниже оцениваемых данных по причине неизбежных неопределенностей при оценке запасов руды;
- Группа подвержена различным финансовым рискам, связанным с соблюдением определенных финансовых и других ограничительных условий, колебаниями процентных ставок и курсов валют, ограничениями ликвидности или невозможностью получить необходимое финансирование, дефолтами контрагентов;
- Группа может столкнуться с арбитражным или судебным разбирательством, правовыми последствиями несоблюдения / неправильного толкования законодательства;
- страховое покрытие Группы может быть недостаточным для покрытия убытков, связанных с потенциальными операционными рисками и непредвиденными перебоями;

- сбои ИТ-систем или кибератаки в отношении Группы могут негативно повлиять на результаты деятельности;
- невыполнение запланированных объемов производства или выпуска урана (U_3O_8), продаж, себестоимости продукции и услуг;
- невыполнение показателей улучшения системы корпоративного управления, показателей безопасности труда и окружающей среды;
- невыполнение запланированных показателей по производству тепловыделяющих сборок в Республике Казахстан;
- Группа в значительной степени зависит от макроэкономических, социальных и политических условий, существующих в Казахстане, Группа может подвергаться риску неблагоприятных суверенных действий со стороны местных органов власти или подвергаться обширному государственному регулированию и законодательству;
- на Группу могут повлиять трудовые волнения или рост социальной напряженности в Казахстане, что может оказать существенное негативное влияние на деятельность Группы и на ее репутацию;
- результаты деятельности Группы подвержены экономическим, политическим и правовым изменениям в Китае, Индии, Юго-Восточной Азии, России и других странах с повышенным риском прямых и вторичных санкций;
- неожиданные катастрофические события, включая акты вандализма и терроризма, могут негативно повлиять на деятельность Группы;
- ухудшение эпидемиологической ситуации на территории Казахстана и в других странах, может повлечь за собой ухудшение финансовой устойчивости Группы, рост социальной напряженности и невозможность закупить основные операционные материалы.

13.1 Заявления относительно будущего

В настоящем документе содержатся заявления, которые являются или считаются «заявлениями относительно будущего». Терминология для описания будущего, включая, среди прочего, слова «считает», «по предварительной оценке», «ожидает», «по прогнозам», «намеревается», «планирует», «наметила», «будет» или «должна», либо, в каждом случае, аналогичная или сопоставимая терминология, либо ссылки на обсуждения, планы, цели, задачи, будущие события или намерения, призваны обозначить заявления относительно будущего. Указанные заявления относительно будущего включают все заявления, которые не являются историческими фактами. Они включают, без ограничения, заявления о намерениях, мнениях и заявления об ожиданиях Компании в отношении, среди прочего, результатов деятельности, финансового состояния, ликвидности, перспектив, роста, потенциальных приобретений, стратегии и отраслей, в которых работает Компания. По своей природе, заявления относительно будущего связаны с риском и неопределенностью, поскольку они относятся к будущим событиям и обстоятельствам, которые могут произойти или не произойти. Заявления относительно будущего не являются гарантиями будущих результатов деятельности. Фактические результаты деятельности, финансовое положение и ликвидность Компании и развитие страны и отраслей, в которых работает Компания, могут существенно отличаться от тех вариантов, которые описаны в настоящем документе или предполагаются согласно содержащимся в настоящем документе заявлениям относительно будущего. Компания не планирует и не берет на себя обязательства обновлять какую-либо информацию относительно отрасли или какие-либо заявления относительно будущего, которые содержатся в настоящем документе, будь то в результате получения новой информации, будущих событий или каких-либо иных обстоятельств. Компания не делает никаких заявлений, не предоставляет никаких заверений и не публикует никаких прогнозов относительно того, что результаты, изложенные в таких заявлениях относительно будущего, будут достигнуты.